Een uitgave van Spraekwater

InZaken

Land van Cuijk & Noord-Limburg

maart 2017 - nr. 7



DUURZAME KOST

Forel kweken **op vijf hoog...**

Previcus Vastgoed | Remoldis | Bedrijvenpark Laarakker
Hip & Hout | Jansen en Jansen | InZaken.nl









“Verfijnd
robuust”

KLOMP
KEUKENS & INTERIEURBOUW

Klomp Keukens en Interieurbouw
Lijsterstraat 33 | 0485-452255
info@klompkeukens.nl | www.klompkeukens.nl

VOORWOORD



Robert Hermens
Uitgever

Connecting people

Als ik dit schrijf is het carnavalsdinsdag. En voor mij is het leed alweer geleden. Back to work… Al krijg ik het hoofd nog wat lastig op de juiste plek! Laat ik eens een mooie metafoor met jullie delen.

De optocht in Mill, op carnavalszondag, werd betiteld als een van de mooiere in de regio. Er waren veel loopgroepen, maar ook verscheidenheid voor wat betreft de deelnemende 'zuipkarren'. In een spontane actie verzamelde deze laatste klasse zich op het marktplein, waar het geluid gekoppeld werd aan één groot mengpaneel waar een dj achter ging staan draaien. Het gevolg was één groot feest, waarbij honderden jongeren uit hun dak zijn gegaan. Na afloop zijn er vuilniszakken uitgedeeld en is er gezamenlijk opgeruimd! Iedereen enthousiast en een pluim voor deze gasten!

Met onze regio kunnen we ook zo'n feestje bouwen door op elkaar in te pluggen. En daarbij niet te varen op onderlinge goede en minder goede kwaliteiten. Bij ondernemers zie je al steeds meer gezamenlijke initiatieven ontstaan, waardoor krachten gebundeld worden. Win-win en voordelen voor iedereen! Connecting people! Dat klinkt toch als muziek in de oren?

06-55 34 03 24 **info@inzaken.nl**
@robert_hermens

INHOUD



10 | Forel op vijf hoog
Een verse forel op je bord? Sla erbij? Duurzame Kost kweekt het vijf hoog, midden in Eindhoven, op Strijp-S. In een voormalig Philips-pand is de Rijkevoortste ondernemer Jos Hakkennes met iets bijzonders bezig.



24 | Afvalverwerker
Afvalverwerking. Elk bedrijf wil dat het kostenefficiënt en duurzaam gebeurt. Met een integrale aanpak van advisering, afvalinzameling, transport en recycling profileert Remondis zich nadrukkelijk als partner in het managen van afvalstromen.



28 | Naast de ondernemer
De ondernemer naar een hoger niveau brengen. Dat is waar de accountants en adviseurs van OOvB zich elke dag weer voor inspannen. Ze staan naast de ondernemer en helpen hem verder met het bereiken van zijn doelen.



32 | Iets nieuws groot maken
Milou Knol wil telkens iets nieuws groot maken. Het tekent de ondernemingsdrift van de Boxmeerse, die inmiddels een nieuwe webwinkel is gestart, Hip & Hout, en die binnenkort haar eerste kindje verwacht.

En verder...

5 | Column Eugène van Kempen **6 |** Kort Nieuws
18 | Regiobank **30 |** Op het matje **43 |** Column Anton Loeffen
44 | InZaken.nl **48 |** Inzichten en column Pierre Hermans

Colofon

InZaken Land van Cuijk & Noord-Limburg is een productie van Bureau Spraekwater voor ondernemers en bestuurders uit de regio.

Oplage: 5.500 exemplaren
Uitgever: Robert Hermens
Adres: Udensedijk 35, 5451 PK Mill
E-mail: info@inzaken.nl
Telefoon: 06 55 34 03 24

Deze editie is mede tot stand gekomen door: The Write House tekstproducties, Hagemann Fotografie, Inpladi – bureau voor idee en creatie, Weemen Drukwerk & Communicatie en Bureau Spraekwater.

Ook in dit magazine onder de aandacht komen? Contact opnemen kan gewoon via Robert Hermens: info@inzaken.nl of 06-55 34 03 24.

Adreswijzigingen worden direct doorgevoerd na het doorgeven via e-mail: info@inzaken.nl.

©2017 Niets uit deze uitgave mag worden gereproduceerd en/of openbaar gemaakt worden d.m.v. druk, fotokopie of op welke andere wijze dan ook, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van Bureau Spraekwater.

Echt met mijn vak bezig zijn ...
... is alle disciplines beheersen

MARC² PETERS
BEDRIJFSMAKELAAR

Meer dan alleen m²

Taxaties

Huur / verhuur

Aankoop / verkoop

Advies

voor bedrijfsmatig onroerend goed





T 0485-563170
E marc@marcpetersbedrijfsmakelaar.nl
www.marcpetersbedrijfsmakelaar.nl



Schrikt u hiervan?

Wilt u met een gerust hart deze envelop kunnen openen, nadat u uw onderneming heeft verkocht of ingebracht in een BV?

Laat u dan adviseren door SCH€€RS belastingadvies & financiële planning. Ik heb vakkennis en aandacht voor u en uw wensen. Ook voor een second opinion.

Bel **06 - 543 530 28** voor een kennismakingsgesprek of kijk op **www.scheersbelastingadvies.nl**

SCH€€RS

belastingadvies & financiële planning

MAAKT VAN GELD MEER GELD



Glas- Spuit- en Schildersbedrijf
WILLEMS
Rijkevoort

- Schilderwerk
- Beglazing
- Spuitwerk
- Wandbekleding
- Kleuradvies & Interieurstyling
- Timmerwerk

www.SchilderWillems.nl

COLUMN



mr. E.C.M.J. van Kempen
Advocaat

‘Beslag leggen: eenvoudig?’

Nederland staat bekend als een land waarin het vrij eenvoudig is om ten laste van een (wanbetalende) debiteur conservatoir beslag te leggen. Het conservatoir beslag is er voor bedoeld om de verhaalspositie van de crediteur in een vroeg stadium zoveel mogelijk veilig te stellen. Het beslag kan soms ook een effectief pressiemiddel zijn om betaling van onbetaalde facturen af te dwingen.

Het conservatoir beslag wordt vaak bij de bankinstelling van de debiteur gelegd. Indien de bankrekening van de debiteur bekend is en het saldo positief, dan kan het beslag zeer verstrekkende gevolgen hebben. Het beslag betekent immers dat de debiteur het door het beslag getroffen banksaldo niet meer kan opnemen.

Voor het leggen van conservatoir beslag is verlof van de voorzieningenrechter vereist. In het algemeen zal het verkrijgen van dit verlof weinig problemen opleveren. Na indiening van het verzoekschrift wordt de debiteur in principe niet gehoord: het beslag moet voor hem als een verrassing komen, opdat hij niet de gelegenheid heeft om gelden elders onder te brengen.

Een debiteur kan door een beslag in grote financiële problemen komen. Het komt regelmatig voor dat een debiteur, die in eerste instantie niet wilde betalen, na een beslag de openstaande vordering opeens maar al te graag wil voldoen. Het loont daarom nog wel eens om conservatoir beslag te leggen.

Heeft u (onverhoopt) te maken met een debiteur die uw facturen onbetaald laat? Of denkt u dat een wederpartij vanwege een (vermeende) geldvordering conservatoir beslag zal leggen op uw bankrekening? In beide gevallen is het raadzaam even met ons te overleggen.

Van Kempen Advocaten
Bereklauw 1
5831 PE Boxmeer
0485-58 11 70
info@vankempenadvocaten.nl
www.vankempenadvocaten.nl



KORT NIEUWS

Mail uw nieuws naar info@inzaken.nl

Vijftig jaar Van Gemert Installatiegroep

Totaalinstallateur Van Gemert Installatiegroep bestaat in 2017 50 jaar. Het Overloonse-Millse bedrijf is in die vijftig jaar uitgegroeid tot een gerenommeerd installateur in de regio. Van Gemert Installatiegroep kan zowel elektrotechnische als werktuigbouwkundige installaties adviseren, bouwen en onderhouden. Directeur Martijn van Gemert (hier op de foto met oprichter Jo van Gemert en diens vrouw Nelly): “We zijn begonnen in de agrarische sector, maar inmiddels werken we al geruime tijd ook voor het mkb, woningcorporaties, aannemers en particulieren.” Gedurende het jubileumjaar is er een speciale actie waarbij men per verkocht zonnepaneel een bedrag doneert aan een lokaal goed doel.



Faunatoren in Sambeek

Het Catharinaklooster in Sambeek zal in de toekomst verbouwd of gesloopt worden. Diersoorten die hun verblijfplaats in het klooster hebben, zoals vleermuizen, huismus en gierzwaluw, hebben een vervangende verblijfplaats nodig. In opdracht van de gemeente Boxmeer heeft Vivara Pro een faunatoren gebouwd in de tuin van het klooster. Een faunatoren is een relatief nieuwe manier om een alternatief aan dieren te geven. Het is ook nog niet bewezen met behulp van onderzoek of faunatorens een goed alternatief zijn. De gemeente Boxmeer heeft Econsultancy gevraagd om gedurende vijf jaar te onderzoeken of de faunatoren ook echt in gebruik genomen wordt door vleermuizen.





Waterpark Dommelsvoort: aanleg start over een jaar

De aanleg van Waterpark Dommelsvoort lijkt dan toch echt van start te gaan. Al is het pas over ongeveer een jaar. Dan gaat de schop in de grond voor de eerste vakantiebungalows. Dat laat bouwbedrijf Van Boekel uit Zeeland weten. Dit jaar begint men met de verkoop van de woningen. Volgens directeur-eigenaar Peter van Boekel is de markt er nu rijp voor. Zodra tweederde verkocht is, kan men aan de slag.

Het recreatiepark bij Beers zit al meer dan dertig jaar in de pen. Van Boekel is er inmiddels meer dan de helft van die tijd bij betrokken geweest. Ooit waren er plannen voor zo’n 560 bungalows. Maar de impact van de economische crisis wordt na al die jaren duidelijk: er is intussen nog maar ruimte voor 350 tot 400 recreatiehuizen met privé-strand, op de duinachtige landtongen in de Kraaijenbergse Plassen. Dat komt volgens Van Boekel door een veranderde markt. De moderne recreant wil meer luxe en dus wordt het park anders ingedeeld. Een luxe vakantiebungalow moet er gemiddeld zo’n tweeënhalve ton gaan kosten.

Land van Cuijk profiteert van Europese samenwerking

De gemeenten Bergen, Gennep, Weeze, Goch, Boxmeer en Cuijk (de laatste twee namens het Land van Cuijk) gaan in het project Dynamic Borders samenwerken. Doel is onder meer de toeristische ontwikkeling van het grensgebied te stimuleren. Ook het Regionaal Bureau voor Toerisme Land van Cuijk heeft zich aangesloten. In januari stelden de partijen in Weeze gezamenlijke plannen voor de komende vier jaar op. Om meer toeristen te trekken wordt een breed pakket aan maatregelen uitgewerkt. Bestaande routes worden opgewaardeerd en met elkaar verbonden, er worden nieuwe (meerdaagse) toeristische arrangementen ontwikkeld en samen met ondernemers worden interessante, nieuwe concepten bedacht.

Het project wordt mede mogelijk gemaakt door een forse Euregionale subsidie. Daarnaast dragen ook de provincies Noord-Brabant en Limburg en het Ministerie van Economische Zaken van de Duitse deelstaat Nordrhein-Westfalen financieel bij aan het project.

COLUMN



Emile Willems
TooBee

We hebben er de mond van vol, ikzelf voorop: de veranderende omgeving. Irritant! Waarom? Het is vaag en je kunt er geen route op uitstippelen.

Padvinderij

Wat te doen als de route moeilijk te voorspellen valt? Een professor legde me dat ooit kinderlijk eenvoudig uit: “Neem een voorbeeld aan de padvinderij.” Gedetailleerde routeplanning heeft weinig zin… bij die groene boom linksaf? Gewapend met een kompas beginnen ze dus al snel met lopen in de richting van het doel (missie en visie). Vanuit voortschrijdend inzicht vinden ze hun pad, anticiperend op wat ze aantreffen.

De moraal van dit verhaal: gewoonte is de belemmering van vooruitgang! Daag jezelf en je bedrijf uit om de gebaande paden zo nu en dan te verlaten. Zo ontmoet je nieuwe kansen. Niet onbelangrijk, padvinders lopen samen op. Dat doe je in je bedrijf dus ook. Een nieuw pad vinden, het is even wennen, maar daar helpt de hopman bij.

Gegroet, De hopman

Reacties zijn welkom via info@toobee.nl

Studenten onderzoeken kansen riviercruises

Zes studenten toerisme en recreatie van ROC De Leijgraaf onderzoeken of het mogelijk is een aantrekkelijk programma te ontwikkelen voor de gasten van de cruiseschepen die regelmatig in Grave en Cuijk aanleggen. Zij gaan eerst na welke schepen afmeren in Cuijk en Grave en treden vervolgens met de rederijen en de reisorganisaties in overleg. Daarmee wil men achterhalen wat het profiel van de gasten is en welke behoeften zij hebben. Is dat bekend en zijn de rederijen bereid om mee te werken, dan gaan de studenten samen met lokale ondernemers een of meerdere programma’s ontwikkelen, die vervolgens nog dit voorjaar moeten worden uitgerold.



Kamervragen over A73

CDA-Tweede Kamerlid Erik Ronnes heeft medio februari vragen gesteld aan de minister van Infrastructuur en Milieu over het groeiende aantal ongelukken op de A73. Ronnes wil van de minister weten hoe die toename te verklaren is. Ook vraagt hij of de minister bereid is onderzoek te doen naar de aard en de omvang van de ongelukken, zodat er gerichte maatregelen getroffen kunnen worden. Twee jaar geleden stelde het CDA de verkeersveiligheid op de A73 ook al aan de orde.

Ook Land van Cuijk aast op Tesla-fabriek

Het Land van Cuijk aast op de nieuwe Teslafabriek. In opdracht van de Land van Cuijkse gemeentebesturen heeft bedrijvenmanager Jeroen Beuken bij de Brabantse Ontwikkelings Maatschappij de belangstelling officieel kenbaar gemaakt. De Amerikaanse fabrikant van elektrische auto’s is in Europa op zoek naar een locatie voor een ‘gigafabriek’. Die moet accu’s produceren en zou goed zijn voor duizenden arbeidsplaatsen.
Boxmeer en Cuijk hebben met Sterckwijck/Health Campus en Laarakker nog voldoende bedrijfsruimte beschikbaar. Volgens Peter Stevens, wethouder Economische Zaken in Boxmeer, is de haalbaarheid niet in te schatten, maar wil men in ieder geval aangeven open te staan voor de komst van Tesla. Eerder deden dat al Lelystad, Boxtel, Groningen en de stadsregio Arnhem-Nijmegen. In Tilburg staan al twee Tesla-fabrieken.
Al in december plaatste netwerkgroep The Young Talent Group een filmpje op YouTube dat ervoor moet zorgen dat de nieuwe Tesla Gigafactory in het Land van Cuijk komt. Paul Verhoeven van The Young Talent Group haalde aan dat er in een uur tijd drie internationale vliegvelden en tien miljoen mensen kunnen worden bereikt. Er is ook een tweet gestuurd. Verhoeven zei daarbij te hopen dat Tesla-topman Elon Musk, die veel gebruik maakt van Twitter, de boodschap opmerkt.

Informatietechnologie nieuw vak op Metameer

Scholengemeenschap Metameer voert informatietechnologie in als nieuw vak. Derdejaars vmbo’ers kunnen het na de zomer volgen op de Jenaplan-locatie in Boxmeer. Volgens de school helpt het vak jongeren zich te ontwikkelen tot onder meer ict’er en mediavormgever. Directeur-bestuurder Berita Cornelissen onderstreept belang van het logisch kunnen redeneren, programmeren en omgaan met digitale informatie voor de toekomst van leerlingen.
Metameer staat niet alleen: op het Elzendaalcollege in Boxmeer en Gennep bestaat sinds kort op de mavo het examenvak design & innovation. Dat zou raakvlakken hebben met informatica. Vorig schooljaar bood net iets minder dan de helft van de scholen informatica aan. In deze regio kan inmiddels op bijna alle scholen informatica als vak gevolgd worden. Enkel het Merletcollege in Grave biedt het niet aan.

Econsultancy

"Econsultancy
Uw partner
In Zaken"

bodem
infra
omgeving
archeologie
geluid
water
ecologie

www.econsultancy.nl

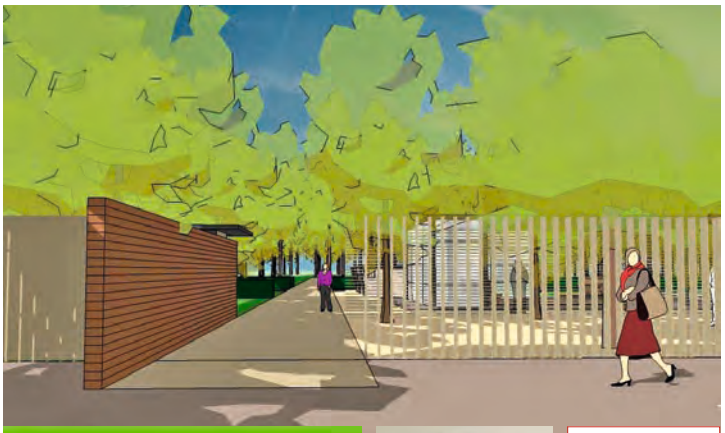
Vestigingen: Boxmeer Doetinchem Rotterdam Swalmen Zwolle

Vestiging Brabant
Heinz Moormannstraat 1-B, 5831 AS Boxmeer
telefoon 0485 - 581818, Boxmeer@Econsultancy.nl



ONTWERP REVITALISATIE ALGEMENE BEGRAAFPLAATS BOXMEER

Voor de gemeente Boxmeer is door Elemans van den Hork Architecten in samenwerking met Elings Landschap een revitalisatie van de veertig jaar oude begraafplaats ontworpen. Gelijker tijd is een samenhangend plan gemaakt voor de uitbreiding ervan met natuur begraven, een columbarium en urnen graven.



ELEMANS VAN DEN HORK ARCHITECTEN



Bart van den Hork

Het plan bestaat uit de realisatie van een representatief voorgebied en de uitbreiding van de begraafplaats. Het idee is elke stap, elk ritueel bij een afscheid van een overledene een mooie setting te bieden. Geïnspireerd door het aanwezige groen geeft het ontwerp de bezoeker rust en een anker. Het maakt de cyclus van leven en dood zichtbaar. Een omgeving die de bezoeker even losmaakt van de hectiek van de dag en zichtbaar maakt waar het leven over gaat. De natuur kan immer als geen ander zichtbaar maken wat leven is. Licht in overvloed en een vertrouwde groene omgeving als rustpunt.

Elemans van den Hork Architecten ontwierp onder andere hiervoor twee bijzondere muren die de entree begeleiden. Daarnaast een aantal fraaie houten schermen met horizontale en verticale lamellen die een filter vormen tussen het alledaagse en de sereniteit van de begraafplaats. Ook ontwierpen we een open afscheidsruimte met open zonnepanelen die schaduw als een bladerdak werpen op de rituele plek. Ook een urnen-columbarium, urnengraven en een toiletgebouw maken onderdeel uit van het plan.

In nauwe samenwerking met Elings Landschap is de uitbreiding als een nieuw glooiend landschap bedacht en via assen verbonden aan de oorspronkelijke begraafplaats.

Het plan wordt in de eerste helft van 2017 uitgevoerd.

Voor meer informatie zie: www.eharchitecten.nl

KORT NIEUWS

Schadenet Van Eeden steunt Ambulance Wens



Schadenet Van Eeden heeft tijdens de heropening van het bedrijf € 2792 voor Stichting Ambulance Wens Nederland opgehaald. Een bedrag waar de stichting erg blij mee is. “Hier kunnen wij weer andere mensen mee helpen”, aldus oprichter Kees Veldboer, die de cheque overhandigd kreeg van Nico en Ellie van Eeden.
Stichting Ambulance Wens Nederland vervult dagelijks gratis de laatste wensen van niet-mobiele terminale patiënten. De wensen zijn heel uiteenlopend; van het bijwonen van het huwelijk van een (klein)kind, tot het bezoeken van een bepaalde plek of een ontmoeting met een idool. De stichting realiseert deze wensen met behulp van ruim tweehonderd medisch geschoolde vrijwilligers én de speciaal hiervoor ontwikkelde ambulances.
Ellie van Eeden: “Wij hebben ons bedrijf – drie jaar na die verschrikkelijke brand – weer terug en hebben niets meer te wensen. Daarom hebben we aangegeven dat we geen cadeaus wilden, maar een gift voor dit prachtige goede doel.”

Land van Cuijk: inhaken op We Are Food 2018

De toeristisch-recreatieve ondernemers en organisaties in het Land van Cuijk willen met een eigen programma van activiteiten inhaken op We Are Food 2018. Zo’n 25 ondernemers en vertegenwoordigers van organisaties zien veel potentie in aansluiting bij We Are Food.
In 2018 mag Brabant zich Europese Regio van de Gastronomie noemen. Bijna een jaar lang staat de schijnwerper op food en cultuur. De verwachting is dat We Are Food voor veel toeristen, zowel uit Nederland als uit het buitenland, aanleiding is om Brabant, en daarmee ook het Land van Cuijk, te bezoeken. Door gezamenlijk een eigen, Land van Cuijks programma te maken, willen de ondernemers actief inspelen op de kansen die het themajaar biedt. In de voorbije weken zijn alle ideeën die tijdens de brainstormsessie bij elkaar zijn gebracht, geclusterd. Op basis daarvan wordt een concreet plan van aanpak gemaakt. Zo moet duidelijk worden wat er aan organisatiekracht nodig is om het programma (door) te ontwikkelen en uit te voeren.

Cas Spijkers Academie verlaat Boxmeer

De Cas Spijkers Academie verhuist van De Weijer naar Nijmegen. De opleiding voor culinair toptalent vestigt zich per 1 september in het gebouw van ROC Nijmegen aan de Campusbaan. In Nijmegen zal de academie naar eigen zeggen meer verbinding kunnen maken met de horecaopleidingen die daar al zitten. Men verwacht dat de voorbeeldrol van de opleiding daar, door grotere zichtbaarheid en nabijheid, beter uit de verf komt.
Studenten die nu een koksopleiding bij ROC Nijmegen volgen, zullen straks sneller geïnspireerd raken door te stromen naar de Cas Spijkers Academie dan nu het geval is, zo is de gedachte. Nijmegen belooft echter de verbinding te blijven maken met de Boxmeerse gastronomie, onder meer via events. Dat er een lijntje blijft, bewijst ook de komende renovatie van De Maasvallei, een van de locaties in Boxmeer, aldus Peter van Mulkom, lid van het college van bestuur van ROC Nijmegen.

Kraaijenbergse Plassen een ‘basecamp’?

Op uitnodiging van het Regionaal Bureau voor Toerisme hebben de ondernemers die aan of in de omgeving van de Kraaijenbergse Plassen actief zijn kennisgemaakt met de initiatiefnemers van HollandDelta. Marco de Haas en Gepco de Kruijff, de drijvende krachten achter HollandDelta, gaven een toelichting op hun idee om toeristische bestemmingen in de stroomgebieden van de Maas en de Rijn met elkaar te verbinden en zo aantrekkelijk(er) te maken voor toerisme en recreatie.
De samenwerking tussen (groepen van) ondernemers in en internationale promotie van het uitgestrekte rivierenlandschap leidt, zo verwacht HollandDelta, tot een extra omzet van een miljard euro in 2020. Om dat voor elkaar te krijgen worden onder meer, samen met lokale ondernemers, zogenaamde ‘basecamps’ ingericht: plekken die om allerlei redenen interessant zijn voor toeristen en recreanten. Bijvoorbeeld door een fraaie omgeving, bijzondere natuur, unieke cultuurhistorie en het authentieke ‘verhaal’ van het gebied. Watersportgebied Kraaijenbergse Plassen komt mogelijk in aanmerking. HollandDelta heeft beloofd de ondernemers aan de Kraaijenbergse Plassen op de hoogte te houden van de voortgang van hun plannen.

De Bergen haalt Extrema Outdoor binnen

Recreatiepark De Bergen in Wanroij heeft met Extrema Outdoor een evenement met landelijke uitstraling binnengehaald. Extrema Outdoor vond in de afgelopen 21 jaar plaats in Best, maar verhuist nu naar Wanroij. Daar wordt het van 7 tot en met 9 juli gehouden. Naar schatting zullen tussen de 10.000 en 15.000 festivalgangers De Bergen aandoen. Het park heeft ervaring met grote festivals. In 2016 vond op De Bergen het Mandala Festival plaats. Daarnaast biedt De Bergen al jaren onderdak aan de Kevermeeting.

DUURZAME KOST ALS CITY FARMER



Forel kweek je **midden in de stad**, vijf hoog

Waar ooit de radio's en televisietoestellen stonden opgetast, klaar voor verzending, zwemmen nu forellen en groeit sla. Sinds februari huist Duurzame Kost op de vijfde verdieping van een voormalig pand van Philips op Strijp-S in Eindhoven. Het is het bedrijf van Jos Hakkennes uit Rijkevoort. Hij kweekt er forel en groenten in een gesloten ecosysteem. Zonder kunstmest of medicijnen, maar wel met roze led-verlichting, die van buitenaf de nodige aandacht trekt. Maar de planten gedijen er goed van.

Honderden forellen zwemmen rond in duizenden liters water. De gefilterde uitwerpselen van de vissen dienen als voeding voor de planten. Directeur en city farmer Jos Hakkennes legt uit: “We hebben hier een drijvende stadstuin met plantenbedden op water. De groenten kweken we op xps borden, gladder en hygiënischer dan tempex, waar we gaten in gemaakt hebben. In zes weken groeit een zaadje uit tot een krop sla. Die hangen met hun wortels in het water, dat daardoor wordt gezuiverd en weer teruggepompt wordt naar de forellenbakken. Het systeem is automatisch vrij van kunstmest, want dat krijgen de vissen weer binnen en die kunnen daar niet tegen. Andersom mogen de vissen geen medicijnen, want die zijn slecht voor de planten.”





Nieuwe voedselproductie

De Rijkevoortse ondernemer begon in 2015 zijn eigen bedrijf. Na een studie aan de landbouwhogeschool werkte hij vijftien jaar in die groene branche, tot hij, rond de millenniumwisseling, de switch maakte naar een organisatie die mensen met een beperking leidt tot werk in het vrije bedrijfsleven. Een reorganisatie en verschil van inzicht over de te volgen koers deden Jos Hakkennes besluiten het roer radicaal om te gooien. Het werd een mix van beide genoemde disciplines.

“Ik wilde een sociale onderneming beginnen. Daarnaast waren de fenomenen landbouw en voedselvoorziening nooit helemaal bij mij uit beeld geweest. Ik was op zoek naar een nieuwe manier van voedselproductie. En die heb ik gevonden in het systeem van aquaponics. Het is niet uniek en evenmin in Nederland bedacht; het komt uit Australië en de Verenigde Staten. Daar is men er al een stuk verder mee dan wij hier. Je bootst er de natuur mee na, maar conditioneert ook meteen. En dat is waar wij in Nederland sterk in geworden zijn. Alleen werd de landbouw er te ‘groot’ door: die is vervuilend en belastend geworden, voor mij vijftien jaar geleden de reden om de landbouw vaarwel te zeggen.”

Zonder medicijnen of kunstmest

Maar Jos Hakkennes is dus terug op zijn oude stiel. “Wij geloven in een maatschappij waar meedoen en gezondheid samen gaan. Met de stichting Duurzame Kost willen we gezond voedsel dichtbij beschikbaar maken. Hoe? Door mensen die dat willen de kans te geven samen gezond voedsel te telen. Wij produceren en distribueren op duurzame wijze groente, fruit en vis. Dus zonder de al genoemde medicijnen of kunstmatige meststoffen. Maar ook zonder bestrijdingsmiddelen. Hierbij werken we met mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt.”

Voor de ondernemer is het concept beslist een missie te noemen: “Ik wil Nederland laten zien dat je niet per se hoeft te specialiseren, zoals in onze landbouw wél gebeurt. Wat we met Duurzame Kost doen is een soort compromis en dát is nieuw in ons denken. Want met aquaponics (zie voor de uitleg, het kaderstuk, red.) produceer ik duurzaam en kan ik tóch conditioneren. Dat samengaan is nog niet echt des Nederlands.” **>**

Aquaponics: circulair en duurzaam

Aquaponics is een duurzaam systeem voor voedselproductie. Het combineert aquacultuur met hydrocultuur in een circulair systeem. Bij aquacultuur komen de uitwerpselen van de gekweekte vissen als afvalstoffen in het water terecht. Hierdoor kan het water giftig worden. Bij een aquaponicssysteem dienen deze uitwerpselen juist als voeding en onderdeel van het systeem. Bacteriën in het hydroponics-gedeelte (waar groenten op ‘water’ groeien) breken deze af tot voedingsstoffen voor de planten. Het water uit dit onderdeel circuleert vervolgens zonder afvalstoffen terug naar het aquacultuurgedeelte, waar de vis wordt gekweekt.

Dit systeem gebruikt negentig procent minder water dan tuinieren in volle grond, omdat het water wordt gerecirculeerd, en alleen het water wat de planten opnemen (of het water dat verdampt) moet bijgevuld worden. Bovendien is het niet afhankelijk van vruchtbare aarde. Echte verse vis zorgt voor een veilige en gezonde bron van eiwitten. Ook maakt dit systeem géén gebruik van grote, milieuvervuilende landbouwmachines noch van stoffen die schadelijk zijn voor de vissen of de planten. Hormonen, antibiotica en andere visadditieven zijn schadelijk voor de planten en worden dus niet gebruikt. Er is slechts een kleine hoeveelheid energie nodig om een waterpomp van 500 watt en beluchting van 700 watt te laten draaien.

DUURZAME KOST ALS CITY FARMER

> Eindhoven: *the place to be*

Het was het systeem van de zware waterbakken dat Jos Hakkennes in Eindhoven bracht. “In Vortum-Mullem ben ik in een kassencomplex twee jaar geleden proef gaan draaien. We produceren daar acht ton sla en driehonderd kilo vis op jaarbasis. Sinds midden vorig jaar draaien we ook in het Veem in Eindhoven, zoals het oude fabriekspand tegenwoordig heet. Daar was ik terecht gekomen nadat ik kennis maakte met iemand van zorginstelling Futuris Zorg en Werk, die vanuit Eindhoven begeleid wonen organiseert voor autistische jongeren. Het oude Philips-pand kan een gewicht van 1200 kilo per vierkante meter dragen; lang niet alle (kantoor)gebouwen kunnen dat, vijf hoog. Zo’n forellenbak met een kuub water weegt toch gauw duizend kilo…”
Los van dit alles is Eindhoven voor de Rijkevoortse ondernemer ook wel een beetje *the place to be*. Eindhoven is hip, snel en het bruist er van de innovatieve ideeën. “Een prachtige locatie om er het evangelie van aquaponics te verkondigen”, lacht de ondernemer. “Philips doet er onze speciale verlichting en de verhuurder van het pand denkt ook constructief met ons mee.”

Impact maken

Voorlopig komen er van Vershal Het Veem vooral slasoorten en kruiden uit de drijvende tuin van Duurzame Kost. Net als voor de vis zijn de lokale restaurants de belangrijkste afnemers. Wat overblijft, is



voor particulieren: “Elke vrijdag staan onze mensen met een kraampje hier in de Vershal en dan kan iedereen onze forel kopen.”
Het is de bedoeling dat er in de toekomst ook andere groenten als tomaten en aubergines geteeld worden. “En eetbare bloemen”, vult Jos Hakkennes aan. “Ik wil impact maken. In iedere grote stad in Nederland zou ik zo’n project willen starten. Het marktaandeel is natuurlijk verwaarloosbaar, maar ik wil laten zien dat het product rendabel is en dat je ook makkelijk kunt opschalen. En dan wordt het vanzelf een ander verhaal. In Eindhoven gaan we 22 ton sla per jaar produceren. Zestig procent van onze opbrengst komt van de groenten en vis, zo’n 35 procent komt uit de reïntegratieprojecten en nog eens vijf procent komt uit rondleidingen. Op deze wijze maken wij serieus werk van sociale en ecologische duurzaamheid.”



Duurzaam Bedrijven Overleg

'Samen sterker; collectief, veilig en duurzaam'



De stichting Duurzaam Bedrijven Overleg (DBO) is actief 'tussen' de verschillende bedrijventerreinverenigingen in het Land van Cuijk en Noord-Limburg. De stichting ondersteunt de bedrijven en instellingen in de regio op het gebied van collectieve contracten, veiligheid en duurzaamheid. Naast de grotere bedrijven is dit ook interessant voor de wat kleinere ondernemingen in de regio. "Zij kunnen meeliften op de voordelen die ontstaan door de grotere volumes die door de grote bedrijven ingekocht worden. Onze stichting faciliteert dat. Je zou mogen zeggen dat je ons gerust om een boodschap kunt sturen."

Aan het woord is Ben van de Wijgert, projectcoördinator DBO: "We willen een sterke regio Land van Cuijk en Noord-Limburg. Daarvoor is het nodig dat bedrijven, instellingen en overheden samenwerken. De Stichting Duurzaam Bedrijven Overleg (DBO) brengt sinds 2000 deze samenwerking op gang en start daarbij voortdurend nieuwe samenwerkingsverbanden op, zoals in duurzaamheid en veiligheid. In gezamenlijke projecten sluiten we onder meer collectieve contracten af, waarbij we economisch voordeel behalen. Daar zit een dieper, uiteindelijk doel achter, namelijk het verlagen van de druk op het milieu."

'We zijn laagdrempelig'

De projectcoördinator benadrukt – met name voor de wat kleinere ondernemingen – nog eens dat de stichting enorm laagdrempelig is en dat het daarom des te makkelijker is om een beroep te doen op een gezamenlijke betrokkenheid, waarbij álle deelnemers samen lasten dragen en – nog belangrijker – daarbij uiteindelijk per saldo geld besparen.

"Gezamenlijke contracten werken kostenverlagend en bevorderen duurzaamheid. Zo richten we onze contracten ook in. We bieden ze aan op het gebied van beveiliging van bedrijventerreinen, met onder andere collectieve surveillance en camerabewaking. Of voor inkoop van energie, elektra en gas, afvalinzameling, kantoorartikelen, kleine blusmiddelen en op het gebied van opleidingen, zoals BHV, AED en VCA. Natuurlijk houden we ook netwerk- en informatiebijeenkomsten."

Ontzorgen

Met het mogelijk maken van de gezamenlijke inkoop van energie of afvalinzameling voorziet het DBO in het ontzorgen van deelnemers, aldus Ben van de Wijgert. "Dit zijn echt facilitaire diensten waarmee een ondernemer zich in de regel niet bezig wil houden. Ze vallen in wezen niet onder de reguliere bedrijfsvoering en een ondernemer wil juist doen waar hij of zij goed in is. In die zin nemen wij letterlijk werk uit handen."

"Wie kunnen aanhaken? Deelnemers aan de stichting DBO, leden van de Industriële Kring Land van Cuijk & Noord-Limburg en van de bedrijventerreinverenigingen in de regio. We willen graag nog eens benadrukken dat ook het midden- en kleinbedrijf kan meeprofiteren van de contracten die in grote volumes ingekocht worden. Dat is het overwegen meer dan moeite waard, lijkt mij." Meer weten? Aansluiten? Kijk op de site van de bedrijventerreinverenigingen in het Land van Cuijk en Noord-Limburg.

www.bedrijventerreinvereniging.nl

BEDRIJVENTERREINVERENIGINGEN
LAND VAN CUIJK EN NOORD-LIMBURG

duurzaam bedrijven overleg
Land van Cuijk en Noord-Limburg

PREVICUS VASTGOED



‘Ondernemers **betalen vier keer zoveel** aan OZB’

Waarschijnlijk hebt u hem onlangs ook op de deurmat gevonden: de WOZ-beschikking. Voor Previcus Vastgoed hét moment om het belang van een juiste WOZ-waarde opnieuw onder de aandacht te brengen. Het blijkt dat gemeenten steeds meer geld binnenharken via lokale belastingen zoals de OZB. Vorig jaar inden zij bij elkaar ruim 3,9 miljard euro bij huizenbezitters en vastgoedeigenaren, ruim 900 miljoen euro meer dan in 2010. Volgens Previcus betalen ondernemers in verhouding vier keer zoveel OZB dan particulieren.

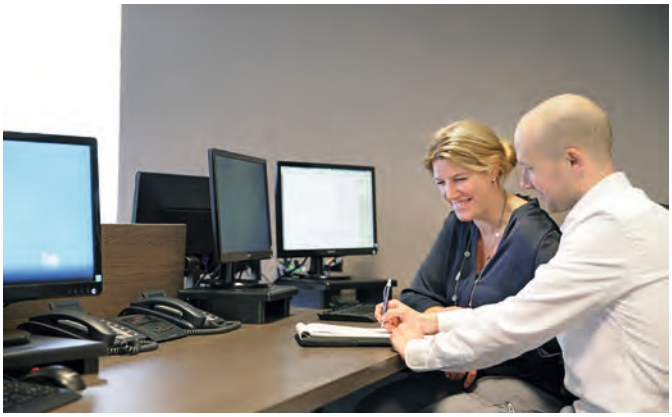
Bovendien staat het belang van de WOZ-waarde niet op zich; de hoogte ervan is gekoppeld aan diverse soorten belastingen. En daarvan betalen we nu eenmaal het liefst zo weinig mogelijk.

Belangen behartigen

Michel Uyen helpt met Previcus Vastgoed sinds 2003 particulieren, bedrijven, woningcorporaties, instellingen en grote multinationals bij het controleren en verlagen van alle WOZ-gerelateerde belastingen. Het bedrijf noemt zichzelf de WOZ-specialist van Nederland en begon als eerste in Nederland met deze vorm van dienstverlening op basis van no cure no pay. Grote multinationals als DSM en Achmea mag Previcus Vastgoed tot haar klantenkring rekenen. Samen met ZLTO behartigt men de belangen van ruim zeshonderd agrariërs. Eigenaar Michel Uyen wijst nog eens op het belang die de WOZ-waarde volgens hem heeft. “Dat is nog weinig bekend. Een verlaging









van de WOZ-waarde levert niet alleen een lagere aanslag OZB op, maar ook de inkomstenbelasting, vennootschapsbelasting en de waterschapsheffing worden verlaagd. Als wij de waarde bijvoorbeeld met een ton kunnen verlagen, kan men uiteindelijk tot tienduizenden euro's aan belastingen besparen. Bij grote ondernemingen, en die bedienen we óók, is het belang met name door de afschrijvingsmogelijkheden op de vennootschapsbelasting enorm."

Belasting wordt omgeslagen

"Wij hebben vastgesteld dat ondernemers in verhouding vier keer zoveel OZB betalen dan particulieren. Met name in de retail en de agrarische sector, waar het de laatste jaren toch al niet al te florissant ging, is elke euro belastingbesparing meegenomen. Deze ondernemers weten ons dan ook steeds beter te vinden." Door de hoge belastingsdruk kloppen ook de grote retailketens bij Previcus aan. "Leegstand in winkelcentra wordt omgeslagen over de zaken die nog wél actief zijn. Je begrijpt dat voor iedereen die verhoudingsgewijs teveel betaalt, de uiteindelijke besparing ook een stuk hoger zal zijn. Dat is reden voor ondernemers om ons in te schakelen", aldus Michel Uyen. Met een beproefde en doorontwikkelde werkwijze is Previcus Vastgoed landelijk actief. Behalve dat men bovenop de ontwikkelingen in de Wet WOZ zit, is men zelf verantwoordelijk voor een aanzienlijk deel van de recente jurisprudentie binnen dit vakgebied. Het team bestaat zowel uit gediplomeerde juristen als registertaxateurs. Daarnaast beschikt de Beugense onderneming over een landelijk dekkend netwerk van taxateurs en juristen. Met deze taxatietechnische en juridische kennis in huis kan men elke particulier, ondernemer, investeerder of woningstichting optimaal bedienen.

www.previcus.nl

LAARAKKER

Wijchense **Altcon Equipment** verhuist naar Bedrijvenpark Laarakker

Laarakker verwelkomt weer een nieuwe ondernemer op het bedrijvenpark. In het voorjaar gaat het Wijchense bedrijf Altcon Equipment een hal bouwen voor de verkoop, reparatie, onderhoud en reiniging van wegenbouwmachines die wereldwijd (in 62 landen) worden ingezet. Naast de hal zullen, naast de kavel van Kremers Metaalhandel, ook een spuitcabine, ruimte voor opslag, een wasplaats en een kantoor verrijzen. Het is de bedoeling dat het bedrijf op Laarakker werkgelegenheid gaat bieden aan twaalf medewerkers. Om deze groei te kunnen realiseren willen zij in de regio met name technisch geschoold personeel gaan werven.



Eigenaar Rafael Sharipov noemt de verhuizing naar Laarakker een mooie nieuwe stap in de ontwikkeling van zijn bedrijf. “Onze huidige locatie in Wijchen biedt geen uitbreidingsmogelijkheden. Door de verhuizing naar Laarakker zijn wij in staat onze groeidoelstellingen te realiseren. We hebben gekozen voor Bedrijvenpark Laarakker vanwege de goede bereikbaarheid en centrale ligging aan de A73, vlakbij Duitsland. Daarnaast ligt Haps op een steenworp afstand van Wijchen. Tot slot speelde ook de warme ontvangst mee en dat de gemeente Cuijk en Laarakker goed met ons meedachten.”

Prachtig bedrijf

Bedrijvenpark Laarakker en de gemeente Cuijk zijn blij met de komst van dit bedrijf. Wethouder economische zaken Maarten Jilissen: “Het is een prachtig internationaal bedrijf met een gigantische afzetmarkt wereldwijd. Het behoort naar eigen zeggen tot de top drie in West-Europa in deze branche. Een mooie aanwinst voor Laarakker en onze gemeente.”
Directeur Bedrijvenpark Laarakker Olaf de Croon vult aan: “De komst van Altcon is belangrijk voor de doorontwikkeling van ons bedrijventerrein. Het bieden van groeikansen aan ondernemers is een van de doelstellingen van Laarakker.”



Groeikansen voor ondernemers

Bedrijvenpark Laarakker en InZaken brengen huisvestingsbehoefte van bedrijven binnen de regio in beeld

Een van de sterke punten van bedrijvenpark Laarakker is dat zij groeikansen biedt aan ondernemers. Maar hoe is het eigenlijk gesteld met ambities voor groei in de regio? Welke ondernemers koersen op groei? En past de huidige plek dan nog wel bij die groeiplannen? Dat gaat Bedrijvenpark Laarakker in samenwerking met het digitale platform van InZaken in beeld brengen.

Hiervoor wordt er in april een korte digitale enquête verstuurd naar een naar branche en omvang geselecteerd bestand van ondernemers. Met dit onderzoek willen Laarakker en Inzaken de huisvestingsvraag in beeld brengen. Verkoopmanager Leon Vromans: “Het onderzoek maakt inzichtelijk wat de behoefte is aan vestigingsruimte in de regio. Nu, maar ook in de toekomst. Natuurlijk is dit waardevolle informatie voor ons bedrijvenpark, maar ook is het interessant voor de hele regio. Eens in de zoveel tijd is het goed om ‘de peilstok’ te gebruiken om zo de dynamiek in de regio te meten.”

In het onderzoek zal ondermeer gevraagd worden naar de huidige huisvesting en de wensen en ideeën voor de toekomst. Niet alleen van het perceel, maar ook van het pand. En denk ook aan de waarde die wordt gehecht aan de kwaliteit van de plek, zoals de uitstraling van de locatie. Of de bereikbaarheid. Vromans: “Waarschijnlijk zal een groot deel van de vraag ingevuld worden met verplaatsing of groei in de eigen omgeving. Maar natuurlijk kunnen wij op ons bedrijvenpark deze groei ook deels faciliteren met kavels van uiteenlopende grootte. Hierbij is maatwerk mogelijk.”









REGIOBANK



Meedenken over **de toekomst** van de ondernemer

In het Land van Cuijk zorgen zeven assurantiekantoren voor een gezamenlijke en krachtige uitstraling van de RegioBank. Met elk een eigen assurantiekantoor, hypotheekverstrekking en een bankfunctie. In een tijd dat de bankwereld zich verder en verder terugtrekt in grote bankkantoren, blijft zakelijk betalen en sparen dichtbij. Dankzij de RegioBank. Bij elk van de afzonderlijke deelnemers kan een ondernemer terecht voor een compleet financieel advies.

Steeds meer banken verdwijnen. Maar mensen willen nog steeds graag spontaan een bank bij hen in de buurt binnenlopen. Zonder afspraak. Bij de RegioBank kan het. Voor een korte vraag, een persoonlijk advies of hulp bij uw bankzaken. Men neemt er alle tijd voor u. RegioBank won in 2016 de CCDNA Award in de categorie Banken en is daarmee de meest klantgerichte bank van Nederland.

Pensioen, iets voor later?

Niet alleen voor bankzaken en financiële adviezen is RegioBank dicht in de buurt. “Ook voor verzekeringstechnische raad zijn wij een aangewezen partij”, aldus Robert Kersten van Kersten Assurantiën. “In dat opzicht zijn we er zeker ook voor de zakelijke klant. Zoals voor de zzp’er. Nederland telt er naar schatting 800.000. Full- of parttime werkend. Voor deze ondernemers heeft RegioBank een aantrekkelijke propositie. Zo is er de zakelijke rekening voor zzp’ers (en het midden- en kleinbedrijf).”

REGIOBANK

Lambert Blonk Assurantiën
Bilderbeekstraat 29-31
5831 CW Boxmeer
T 0485 - 57 21 29
E info@lambertblonk.nl
I www.lambertblonk.nl

Kersten Assurantiën
Lietingsestraat 1
5441 AR Oeffelt
T 0485 - 36 17 38
E info@kerstenassurantien.nl
I www.kerstenassurantien.nl

Coppis & Cruijsen Assurantie Adviseurs V.O.F.
Stevensbeekseweg 2
5825 JC Overloon
T 0478 - 64 13 01
E info@coppis-cruijsen.nl
I www.coppis-cruijsen.nl



RegioBank denkt daarnaast mee over de toekomst van deze beroepsgroep. Want wat blijkt: slechts de helft van de naar schatting 500.000 fulltime werkende zzp'ers in Nederland doet aan pensioenopbouw. Een zzp'er is onder zijn of haar 'normale' werktijden druk met het bedienen van klanten. In de avonduren is er vaak pas tijd voor de administratie en het op orde brengen van andere dingen. Veel kleine zelfstandigen doen zich daarmee tekort: ze denken wél aan hun relaties, maar – in de waan de dag – vaak niet aan hun eigen toekomst. Eerst maar eens zien hoe het loopt, dat pensioen komt later wel… "Maar een jaar is zó voorbij", stelt Robert Kersten vast. "En een jaar niets geregeld, betekent doorgaans een gemiste kans. RegioBank praat deze mensen graag bij over wat er mogelijk is, zoals banksparen en lijfrente."

Maar er is méér...

En zelfs áls zelfstandigen hun zaakjes op dit gebied op orde hebben (denk ook aan de arbeidsongeschiktheidsverzekering), dreigen zij op andere vlakken tekort te schieten, weet collega Gert-Jan Weijers van Van Lunen Adviesgroep. "Want je mag dan wel verzekerd zijn tegen ziekte en ongeval, een lijfrentepolis hebben afgesloten of keurig maandelijks geld afstorten in je potje voor banksparen –hoe zit het met de financiële oude dag van je partner? Want wie geen pensioen opbouwt via een werkgever, heeft in ieder geval ook geen recht op partnerpensioen."

"Met een goede overlijdensrisicoverzekering of een verzekering voor nabestaandenpensioen kunnen eventuele toekomstige 'inkomensgaten' worden aan- of opgevuld. Wie ook aan de toekomst van zijn of haar partner wil denken, doet er goed aan om eens met de specialist van de RegioBank te gaan praten over bijvoorbeeld het nabestaandenpensioen." Gewoon binnenlopen. Want dat kan bij RegioBank.

Jenneskens Assurantiën & Makelaardij
Grotestraat 47
5431 DH Cuijk
T 0485 - 31 36 93
E info@jenneskensmakelaardij.nl
I www.jenneskensmakelaardij.nl

Klomp Advies
Stationsstraat 1c
5451 AM Mill
T 0485 - 45 59 59
E info@klomp-advies.nl
I www.klomp-advies.nl

Van Lunen Adviesgroep
Veerstraat 15
5831 JL Boxmeer
T 0485 - 57 34 39
E info@vanlunenadvies.nl
I www.vanlunenadvies.nl

Assurantiekantoor W. Verheijen
Raamweg 4
5446 BE Wanroij
T 0485 - 45 10 40
E info@verheijen-wanroij.nl
I www.verheijen-wanroij.nl



Zin in nieuwe verfrissende ideeën?

Het is weer bijna lente: de bomen worden groen, we gaan weer naar buiten en laten de warme voorjaarszon goed tot ons doordringen. Een heerlijk gevoel van de mooie tijd die ons te wachten staat. Iedereen is vrolijker en heeft er weer zin in. Wie wordt hier niet door aangestoken? Daarom is dit het juiste moment om eens met een creatieve geest te sparren. Gewoon vrijblijvend, **kijken wat er opbloeit**. Een beetje omdenken kan geen kwaad en van een goed gesprek wordt iedereen wijzer. Zin in zo'n gesprek? Bel Inpladi: 0485-351040, Wilbert van den Braak komt graag bij u langs.

Prettig professioneel, prima toch?

Inpladi
bureau voor idee en creatie

Inpladi, Korte Molenstraat 28, 5431 DT Cuijk
Bel 0485-351040 **www.inpladi.nl**

maasvallei wonen.nl
HET PORTAAL VOOR BOUW, VERBOUW EN WONEN

Maasvalleiwonen Beurs stelt regionaal karakter voorop

Er is heel veel te halen, dichter bij huis

De woon- en (ver)bouw beurs van Maasvalleiwonen, die komend najaar op de agenda staat, stelt de regio nadrukkelijk centraal. Vele tientallen bedrijven op het gebied van wonen, bouwen en verbouwen bieden op 23 en 24 september een kijkje in hun keuken en presenteren de laatste ontwikkelingen, nieuwe producten en actuele werkwijzen. Het thema benadrukt het regionale karakter van het aanbod: er is heel veel te halen op het gebied van woonwensen. En dicht bij huis!

Maasvalleiwonen is een samenwerkingsverband van regionale bedrijven dat sinds 2009 aandacht op het regionale bouw- en verbouwaanbod vestigt.
Op www.maasvalleiwonen.nl. staat een aanbod van bedrijven die praktisch iedere woonwens kunnen realiseren. Elke discipline is vertegenwoordigd: van schilder tot hovenier, van hypotheekadvies tot bouwkundig advies.

Dekkend aanbod

Bij Maasvalleiwonen gaat het er niet om dat bedrijven elkaar vliegen afvangen. Het initiatief haakte indertijd in op het 'Nieuwe Denken' in ondernemen. "De deelnemende ondernemers vinden het zonde als werk naar buiten de regio gaat, terwijl er hier een uitstekend en dekkend aanbod is", aldus Leo van den Heuvel, pr-functionaris van Maasvalleiwonen. Juist door de consument te stimuleren voor bedrijven uit de regio te kiezen, probeert Maasvalleiwonen diezelfde streek een goede dienst te bewijzen.
De vierde editie van de Maasvalleiwonen Beurs wil dat streven opnieuw tastbaar maken. Ook duurzaamheid is een item. Zo fungeren leerlingen van mbo-college De Maasvallei als parkeerwacht, enquêteur of in de horeca. Voor hen vormt de beurs een leerzame kennismaking met de praktijk. De koffie en thee op de beursvloer hebben het Fair Trade keurmerk. Plastic gaat in de ban: er zijn geen plastic tassen, koffiebekers en wegwerpservies. Tot slot schenkt Maasvalleiwonen een bedrag aan de Vrienden van het Maaszie-kenhuis.

Gemotiveerd publiek

Maasvalleiwonen is verankerd in de regio. Alle deelnemers zijn gevestigd in het Land van Cuijk en de kop van Noord-Limburg, goed voor grote werkgelegenheid en mooie projecten op het gebied van bouwen, verbouwen en wonen. Daarnaast zijn op de beurs ook andere regiopartners, zoals de gemeenten, vertegenwoordigd. De beurslocatie is het Inspyrium in Cuijk: de groenste en meest duurzame evenementenlocatie in Nederland.
Dat de beurs een buitengewoon gemotiveerd publiek trekt, bewijzen de enquêteresultaten van de voorgaande editie, uit 2015. Ruim veertig procent van de aanwezigen bleek serieuze bouwplannen te hebben. Dat is een hoog percentage, wat betekent dat beursdeelnemers zeer gericht te werk kunnen gaan richting de gasten die hun stand bezoeken. Bedrijven in de bouw-, verbouw- en woonsfeer die deel willen nemen, kunnen zich nog aanmelden. Een mailtje naar l.v.d.heuvel@janssenbeugen.nl zet alles in werking.









De Maasvalleiwonen Beurs vindt plaats in het Ebben Inspyrium, Beerseweg 45, Cuijk.
Op 23 en 24 september open van 10.00 tot 17.00 u.
www.maasvalleiwonen.nl





MEGENS ELEKTROTECHNIEK

De verplichte, periodieke



Op installaties die de veiligheid van een bedrijf betreffen, moet iedereen blind kunnen vertrouwen. Denk aan toegangscontrole- en brandmeldsystemen. Megens Elektrotechniek werkt met betrouwbare, vakbekwame, gekwalificeerde technici. Deze medewerkers worden continu bijgeschoold en zijn op de hoogte van de laatste ontwikkelingen in elektrotechniek. Zij wijzen op het belang van de verplichte, periodieke NEN 3140-inspectie, die Megens in eigen beheer uitvoert.

Als het gaat om elektrische veiligheid is het de taak van een werkgever om ervoor te zorgen dat elektrische installaties, apparaten en toestellen veilig te gebruiken zijn. Daarnaast is hij verantwoordelijk voor de voorlichting en het onderricht van zijn werknemers. En die moeten op hun beurt op de hoogte zijn van de geldende veiligheidsregels. Onlangs voerde Megens een NEN 3140-inspectie uit bij Elpress in Boxmeer.

Veilige bedrijfsvoering

Tegenwoordig wordt er veel randapparatuur toegevoegd aan installaties, waardoor ze hoog belast worden. Ook de polisvoorwaarden van verzekeringsmaatschappijen worden steeds strenger. Een periodieke keuring is daarom niet voor niets verplicht. Bedrijven voorkomen daarmee niet alleen brandgevaar en ongevallen, maar werken dan ook veilig en voldoen daarmee aan de regels van de Arbo-wet en verzekeringseisen.

NEN 3140 is een zelfstandige norm die voor Nederland alle relevante eisen voor laagspanningsinstallaties bevat. Deze norm geeft eisen voor een veilige bedrijfsvoering van elektrische installaties en elektrische arbeidsmiddelen. Niet alleen draagt een periodieke inspectie bij aan verhoging van de kwaliteit en veiligheid van elektrische installaties en arbeidsmiddelen, ook gewijzigde situaties in installatie of bedrijf dienen door inspecties verplicht aan de norm getoetst te worden.

NEN 3140-inspectie









Duidelijk inspectierapport

Robert Hendriks is inspecteur laagspanningsinstallaties bij Megens Elektrotechniek. Volgens hem leven we in een tijd waarin de technische ontwikkelingen elkaar in hoog tempo opvolgen. Als zichzelf respecterend bedrijf moet Megens Elektrotechniek daar midden in willen staan. “Het belang van technische keuringen staat buiten kijf, verzekeringen gaan deze meer en meer verplicht stellen. Daarom willen wij deze keuringen zelf uit kunnen voeren. Uitbesteden ervan is niet aan de orde, als je het ons vraagt. Binnen ons bedrijf heb ik me er de laatste jaren sterk voor gemaakt dit serieus aan te pakken. We verrichten dus deugdelijke inspecties waarbij je aan de klant of opdrachtgever ook meteen een duidelijk inspectierapport kunt afleveren.”

Dit systematisch onderzoek naar bronnen van gevaar zorgt voor een veilige werkomgeving. Mocht er toch een ongeval of calamiteit plaatsvinden, dan toont het inspectierapport dat Megens opstelt voor de arbeidsinspectie en verzekeraar de kwaliteit en veiligheid van installatie en gereedschappen aan. “Want iedereen in een bedrijf wil aan een veilige installatie werken, toch? De inspectie kan ook aanbevelingen voor zuiniger energieverbruik opleveren, want duurzaamheid is een belangrijke pijler waar wij ons op richten als elektrotechnisch specialist. Wie ons als onafhankelijk inspecteur inschakelt, voorkomt bovendien bedrijfsblindheid.”

Serieus nemen

Megens inspecteert haar eigen installaties, maar eens per jaar wordt zij zélf aan een inspectie onderworpen. Dat gebeurt door de Dekra. Deze onafhankelijke organisatie test, inspecteert en certificeert producten, componenten, medische hulpmiddelen en apparatuur. Daarmee richt Dekra zich op veiligheid in het verkeer, op de werkplek en thuis. Ook projectleider Bas Janssen van Megens Elektrotechniek is zich bewust van het belang van inspecties: “Door mensen hier intern speciaal voor aan te stellen, geven wij aan de veiligheid en deugdelijkheid voor ons op het allerhoogste niveau komen.”

www.megensbv.nl

AFVALINZAMELING EN RECYCLING



Johan van Kesteren
Vestigingsleider

Remondis, nieuw gezicht in het Land van Cuijk

Afvalverwerking. Elk bedrijf wil dat het kostenefficiënt en duurzaam gebeurt, gericht op de eigen branche. Met een integrale aanpak van advisering, afvalinzameling, transport en recycling profileert Remondis zich nadrukkelijk als partner in het managen van afvalstromen. “Wij regelen alles in één keer. Bedrijven houden kosten in de hand en werken samen met een partner die alles onder één dak heeft voor een schoon milieu, veiligheid en een leefbare toekomst.”



Aldus Johan van Kesteren, vestigingsleider Remondis Nijmegen. Remondis verzorgt namens inzamelaar Baetsen uit Veldhoven sinds februari van dit jaar de afvalinzameling in het Land van Cuijk en Boekel. Het gaat daarbij om het rest- en pmd-afval. Dat laatste staat voor: plastic, metalen verpakkingen en drankenkartons. Baetsen zélf zamelt het gft-afval in. Afgezien van een inmiddels gewijzigd inzamelschema gaat er nog meer veranderen. Zo laat Remondis straks vier nieuwe vrachtwagens op groen gas door de straten rijden, die tot de helft stiller zijn dan de diesels.

Collectief contract met DBO

Naast het Land van Cuijk en Boekel bedient de inzamelaar de zakelijke en particuliere markt. “We bieden een totaalpakket aan inzameling van veel verschillende afvalsoorten, gericht op totale ontzorging. Remondis is vertrouwd met de hele Nederlandse afvalverwerkingstak en kan dus het meest optimale aanbod samenstellen. We hebben inmiddels een collectief contract met Duurzaam Bedrijven Overleg Land van Cuijk en Noord-Limburg.”
“Samen met bedrijven inventariseren we de vrijkomende afvalstromen en stellen we een praktisch afvalplan op. Schakelt een opdrachtgever ons in aan het begin van de keten, dan kunnen we hem adviseren over de samenstelling van zijn bedrijfsafval en de wijze van aanlevering bij ons. Dat werkt kostenbesparend en men voldoet aan de verplichtingen die de milieuwetgeving oplegt.”

Branchegericht

Remondis hanteert branchegericht afvalmanagement. “Elke branche kent zijn eigen specifieke regels, vraagstukken en mogelijkheden rondom afval. Met jaren ervaring kent Remondis de wetgeving en weet ze wat er in branches speelt. Denk aan gevaarlijk afval; dat moet volgens bepaalde richtlijnen en voorschriften afgevoerd worden. Wij hebben daar een speciale afdeling voor.”
“Elke vorm van afval is grondstof, maar het betekent niet automatisch dat alles ook direct geld waard is. Het gaat erom de logistieke processen rond afval te optimaliseren. Daarbij willen wij de klant bijstaan met de juiste adviezen. Het gaat erom dat bedrijven zélf die stappen maken die ervoor nodig zijn. Dat niet alleen medewerkers ‘opgevoed’ worden en nog bewuster omgaan met afvalstromen. Dat is natuurlijk wél belangrijk, want in duurzaamheid, maatschappelijk verantwoord ondernemen en een circulaire economie ligt de toekomst, vinden wij. Maar het is óók een rekensom.”
Johan van Kesteren legt het laatste uit: “Veel bedrijven gaan eerst op internet te rade. Maar daar vergelijk je appels met peren. Daarom gaan wij liever met partijen aan tafel zitten. Want Remondis hoeft zeker niet altijd de goedkoopste te zijn, maar we zijn wél doeltreffend en een betrouwbare partner voor op de lange termijn. Wij hebben meerdere vestigingen in Nederland en kunnen dus een totaaloplossing bieden.”

Uitvalsbasis

Remondis is gevestigd op het terrein van de ARN-afvalenergiecentrale in Weurt, waarvan zij tevens de grootste aandeelhouder zijn. Vanuit die uitvalsbasis bedienen Johan van Kesteren en zijn medewerkers een werkgebied van Venray tot aan Arnhem. Remondis Dusseldorp is een onderdeel van de Remondis Groep, één van ’s werelds grootste dienstverleners in onder meer recycling. Er zijn meer dan 500 vestigingen en deelnemingen in 35 landen in Europa, Azië en Australië. Hier werken meer dan 30.000 mensen voor zo’n 30 miljoen burgers en vele duizenden bedrijven.
Het Nederlandse hoofdkantoor zetelt sinds de overname van afvalinzamelaar Dusseldorp in Lichtenvoorde. Dat gebeurde in november 2015. Een jaar eerder had Remondis de afvalverwerkingstak van Van Kesteren in Groesbeek overgenomen.

www.remondisnederland.nl









Business Bazaar - The market place to be2017!

De kracht van onze regio concreet benutten

'Op de markt is je gulden een daalder waard' - met alle kennis, ervaring en ondernemerschap die er in de regio aanwezig is, krijg je in het Land van Cuijk en Maasduinen absoluut méér dan waar voor je geld. Er is de afgelopen jaren veel gesproken over het creëren en benutten van regionale kansen. Nu is het tijd om de ideeën en initiatieven in de praktijk handen en voeten te geven. Om onze waren uit te stallen, aan te prijzen en voorbij de eigen luifels te kijken wat er in de kraam van de buurman van pas komt. Want we zijn in de regio écht van alle markten thuis.

Op donderdag 6 april wordt het Inspyrium in Cuijk daarom 'the market place to be2017' voor heel ondernemend Land van Cuijk & Maasduinen tijdens de Business Bazaar! De Industriële Kring Land van Cuijk en Noord-Limburg, Cubox Businessplatform, Businessclub JVC Cuijk, ZLTO en Rabobank Land van Cuijk & Maasduinen organiseren dan de inmiddels vierde editie van het jaarlijkse Business Event. Met deze keer netwerken en zakendoen op een manier die past bij onze Brabantse mentaliteit: laagdrempelig, toegankelijk en met alle gelegenheid om de smaak van het diverse aanbod te pakken te krijgen.

BE2017 wordt levendige Business Bazaar

Business Bazaar belooft een bonte en kleurrijke verzameling te worden van alles was onze ondernemende regio rijk is. In een sfeervolle markt-

omgeving kunnen bezoekers weer rekenen op een bijzonder programma van inspirerende sprekers. Daarnaast is er alle ruimte om anderen te ontmoeten en even bij te praten. Én om te proeven van de goede producten van lokale bodem natuurlijk.

Hockeycoach Marc Lammers

De marktkoopmannen en -vrouwen van de Business Bazaar? Allereerst Marc Lammers, voormalig bondscoach van het Nederlandse dameshockeyteam, die als geen ander weet hoe je kansen kunt verzilveren. Of beter: kunt omzetten in goud. Ook pitchen verschillende ervaren ondernemers en enkele young professionals hun succesvolle business of project case op het vlak van agri & food, innovatie, zorg en onderwijs.

Kansen genoeg, nu het aanbod concreet maken

Waar de ruim 400 bezoekers tijdens het vorige Business Event vooral naar de toekomst keken, dagen de organisatoren van BE2017 ondernemers en besluitvormers dit jaar uit om de kracht van de regio concreet te gaan benutten en daarmee de regionale marktpositie te versterken. Er zijn op tal van vlakken initiatieven ontwikkeld om het Land van Cuijk en Maasduinen steviger op de kaart te zetten. Zo wordt er volop gekeken naar cross-overs tussen de regionale topsectoren landbouw, industrie, zorg en toerisme om de productiviteit te verhogen en nieuwe markten te bereiken. En met het oog op de vergrijzing van de regio is er tegelijkertijd alle aandacht voor het binden van jonge, ambitieuze start-ups en het creëren van mogelijkheden voor jongeren die zich net op de arbeidsmarkt begeven. Kansen genoeg. Nu is het tijd om de ideeën echt in beweging te zetten.

Zet 'm alvast in uw agenda

6 april 2017: Business Bazaar

Kaarten voor Business Bazaar - the market place to be2017 - kosten € 25,- per persoon. Kijk voor meer informatie op www.be2017.nl. Wees er snel bij, er is plek voor 400 deelnemers. Graag tot ziens op 6 april!



Het is tijd om ideeën en initiatieven in beweging te zetten en in de praktijk handen en voeten te geven

OOVB ADVISEURS EN ACCOUNTANTS

Ondernemers **naar een**

De ondernemer naar een hoger niveau brengen. Dat is waar de accountants en adviseurs van OOvB zich elke dag weer voor inspannen. Trots op het werk dat zij verrichten staan ze naast de ondernemer en helpen hem verder met het bereiken van zijn doelen. “Dat doen we door het helpen met de ontwikkeling van de ondernemer zélf en met die van zijn organisatie. We zijn met recht een sparringpartner.”



“Dat we goed zijn in wat we doen, zul je ons niet horen zeggen. Dat laten we liever aan onze klanten over”, aldus Ferdie Renkens, accountant en vennoot. De veertig jaar oude organisatie heeft kantoren in Cuijk, Wanroij, Wijchen, Boekel en Heesch. “In alles wat we doen, zijn we gericht op lange-termijnrelaties. We ontzorgen bedrijven op fiscaal, juridisch en administratief gebied, zodat zij zich bezig kunnen houden met waar zij goed in zijn. Niet alleen de cijfers tellen; we willen ook graag de mens achter de ondernemer leren kennen. Want pas als je deze goed kent, kun je de ondernemer echt van dienst zijn. Dan is er ook pas de mogelijkheid tot maatwerk.”

Realiteit van vandaag

Het is de realiteit van vandaag: er is veel meer behoefte aan tussentijdse informatievoorziening in plaats van registratie achteraf. Rob Siroen, belastingadviseur en vennoot: “Het is inmiddels allang niet meer de vraag of wij achteraf een jaarrekening kunnen opstellen of een aangifte verzorgen. Het gaat erom dat je deskundigheid in huis hebt om klanten juist te adviseren. Pro-actief en anticiperend, want dan kan een klant – mocht dat nodig zijn – tussentijds van koers wijzigen. Dát is ondernemen.”
OOvB heeft daarvoor meerdere disciplines in huis. Want zo’n honderd medewerkers, verspreid over vijf regionale kantoren, zijn in staat om groei en ontwikkeling mogelijk te maken door interactie tussen accountants, maar ook belastingadviseurs, juristen en bedrijfsadviseurs. Kortom: we bieden een totaaloplossing.” Dankzij de schaalgrootte is er voldoende ‘kritische massa’, waardoor het kennisniveau bij OOvB van een bovengemiddeld niveau is. Het betekent ook dat de – noodzakelijke – investeringen in automatisering en opleidingen over een groter apparaat kunnen worden verdeeld. En juist die investeringen zijn belangrijk om het dienstenniveau op peil te houden.
Ferdie Renkens: “Als OOvB kozen we nadrukkelijk voor schaalvergroting. De genoemde mix van meerdere professionals is inmiddels een kracht van onze organisatie, waardoor we ook een uitstekende partner zijn voor de grotere ondernemers in het midden- en kleinbedrijf.”

Meer ruimte voor advies

Door de investeringen van de voorbije jaren komt er steeds meer ruimte voor een adviserende rol. Medewerkers worden vrijgemaakt voor trainingen die hun kennis en kunde verder verhogen. “Ons streven daarbij is om niet met de dag van gisteren, maar met die van morgen bezig te zijn. En door ons team verder ‘aan te sterken’, stralen we de betrokkenheid uit die veel instanties en dienstverleners weliswaar zeggen te hebben, maar in de ogen van de afnemer juist steeds minder aan de dag leggen.”
Rob Siroen vervolgt: “Het maakt ons een grotere speler die aan de afnemers toch de lusten van het ‘dichtbij zijn’ kan bieden. Het is een feit dat wetgeving is geschreven voor een grote groep, maar wij pro-

hoger niveau brengen



Rob Siroen, Ferdie Renkens en Joop Verbruggen (v.l.n.r.)

beren te kijken naar waar de oplossingen zitten in elk concreet geval. Die persoonlijke benadering wordt gewaardeerd. Personeelsvraagstukken behandelt OOvB daarbij via HR5, een organisatie die zich bezig houdt met alle HR-vraagstukken: van salarisverwerking tot HRM-advies, verzuim- en arbeidsjuridisch op maat. HR5 beschikt over een uitgebreid online expertisecentrum en draagt via een bewezen plan bij aan terugdringing van ziekteverzuim.

Bedrijfsadviseur met bankkennis

Intussen is financierbaarheid van ondernemingen lastiger geworden. Omdat financiële vraagstukken steeds specifieker worden, heeft OOvB Joop Verbruggen aangetrokken als bedrijfsadviseur. Hij werkte meer dan dertig jaar in het bankwezen en heeft dus veel 'aan de andere kant van de tafel' gezeten. Met hem heeft OOvB specifieke kennis van de bankwereld in huis gehaald. Die is buitengewoon welkom om bijvoorbeeld de slagingskans van een financieringsaanvraag goed in te kunnen schatten en zelfs te vergroten.

"Banken zijn in al die jaren steeds verder teruggetreden", aldus Joop Verbruggen. "Tegelijkertijd hebben ondernemers een groeiende behoefte aan een sparringpartner, maar die vinden zij dus steeds minder dicht bij huis." De rol van die vurig verlangde 'meedenker' is veel meer bij de accountant komen liggen, stelt Verbruggen vast. "Daar komt nog eens bij dat financieringsvraagstukken niet langer exclusief aan banken zijn voorbehouden. Denk alleen maar aan de mogelijkheden tot crowdfunding of het inzetten van 'informal investors'. Met deze disciplines op zak kan ik klanten van dienst zijn." Ook op deze manier daagt OOvB de ondernemer uit tot de volgende stap naar nog meer succes.

www.oovb.nl

www.hr5.nl

OP HET MATJE

De rubriek ‘Op het matje’ is een initiatief van Hofmans Tapijten Cuijk.



‘Inzaken.nl zet de regio nóg sterker op de kaart’

Ondernemersmagazine InZaken Land van Cuijk & Noord-Limburg is inmiddels aan de zevende editie toe. Het initiatief van Robert Hermens markeert een succesvolle doorstart van het magazine Bedrijvig Land van Cuijk & Noord-Limburg. Het veilig stellen van een nieuwsvoorziening voor de ondernemende regio krijgt nu een aanvulling. Want met www.inzaken.nl is er een online platform ontwikkeld dat verbindt en inspireert. Met kwalitatieve data verwacht men een prominente rol te verwerven in relevante zoekmachines en daarmee de vindbaarheid van ondernemers én de regio te verbeteren.

We leven niet langer in enkel een ‘papieren’ tijdperk.

“Klopt. Je kunt zeggen dat tegelijk met de doorstart de kiem werd gelegd voor een crossmediale aanpak, die nu gestalte gaat krijgen. Om optimaal te voorzien in een gezonde nieuwsvoorziening is zo’n crossmediale aanpak noodzakelijk. Eén media-uiting wordt daarbij via meerdere kanalen de wereld ingezonden.
Een ‘papieren’ magazine blijft een waardevol communicatiemiddel, maar juist dankzij de mogelijkheden van internet – en dan met name social media – kun je extra bewegingen creëren.”

Wat is www.inzaken.nl?

“Ondernemers uit, of geïnteresseerd in, de regio Land van Cuijk en Noord-Limburg kunnen op www.inzaken.nl kwalitatieve informatie vinden. Maar ook elkaar. Inzaken.nl beperkt zich niet tot dagelijkse berichtgeving maar gaat ook voor de interactieve aanpak. Dankzij koppeling met relevante social media, nieuwsbrieven en een persoonlijke virtuele netwerkmogelijkheid kun je er razendsnel informatie uitwisselen. Op die manier geeft Inzaken.nl bovendien een realtime weergave van het regionale ondernemersklimaat.”

Dus zo actueel als maar kan?

“Ja, want dat verhoogt de vindbaarheid. Er is dus ondernemersnieuws, naast overzichten van bijvoorbeeld vestigingsmogelijkheden, een ondernemersdatabase, netwerkmogelijkheden en businessagenda’s. Daarvoor moest er eerst opnieuw een gedegen papieren magazine liggen. Samen met professionals uit de regio hebben we zo een kwalitatief ondernemersmagazine weten te behouden. De formule richtte zich sterker dan voorheen op de regio. Dit door inhoudelijk enkel aandacht te besteden aan ‘plaatselijke ondernemersverhalen’ en het verspreidingsbestand te personaliseren op basis van alle relevante businessclubs en ondernemers- en winkeliersverenigingen. Het doel is inspireren en verbinden en dat geldt uiteraard in niet mindere mate ook voor het platform.”

Zo’n platform biedt kansen voor ondernemers

“Absoluut! Inzaken.nl is een extra mogelijkheid voor ondernemers om relevante berichtgeving te delen en te lezen. Daarnaast is het een inspiratieplaats om netwerken te onderhouden en verder uit te breiden. Publicaties in het magazine zijn ook te vinden op het platform. Hierdoor is het van toegevoegde waarde in de bestaande relatie met de ‘analoge’ InZaken Land van Cuijk & Noord-Limburg.”

www.inzaken.nl


PA
Robert Hermens
Uitgever
TARIJTEN
Hofmans
CUIJK

HIP & HOUT

‘Ik denk niet in veiligheid, maar **in kansen**’



Milou Knol
Eigenaar webwinkel Hip & Hout



Ze is eenentwintig, maar heeft al een kleine carrière als ondernemer achter zich. Op haar achttiende begint ze haar eerste eigen bedrijf: Loutas. Een webwinkel die onder meer fotosieraden verkoopt. Ze combineert haar winkel met een managementopleiding en een baan in een kledingzaak. En is er succesvol mee. Toch verkoopt Milou Knol Loutas omdat ze liever weer iets nieuws groot wil maken. Het tekent de ondernemingsdrift van de Boxmeerse, die inmiddels een nieuwe webwinkel is gestart, Hip & Hout, en die binnenkort haar eerste kindje verwacht.

"Hip & Hout bestond overigens al toen ik Loutas ook nog runde", haast de goedlachse Milou zich te zeggen. "Loutas is een van de grootste fotosieradenbedrijven in Nederland; ik had op een gegeven moment niet meer genoeg aan de keukentafel, dus huurde ik een ruimte. Maar nu ben ik weer thuis aan de slag. Met unieke kids-, deco-, kraam- en naamcadeautjes. Producten met veel hout en staal erin. Het past helemaal in de trend van de aardetinten, die nu helemaal hot zijn. Dat leidt ook tot 'aarden' producten, zoals hout en staal, zoals ik al noemde. Heel basic. Babykamers zijn tegenwoordig heel veel in zwart en wit uitgevoerd. Neemt niet weg dat we ook nog felle kleuren voeren, hoor."

Mijlpaalblokken

De geboortetoren en de mijlpaalblokken zijn beststellers bij Hip & Hout. De materialen worden bij Milou aan huis geleverd, waarna ze zelf voor de finishing touch zorgt. "Ik verkoop ze via mijn webshop, maar heb ook zo'n veertig wholesale klanten. Dus je komt mijn producten op veel meer plekken tegen. Grote winkelketens willen ook nog wel eens bij me aankloppen."
Intussen heeft Milou nóg een product gelanceerd: de Hippe Doos, gebaseerd op de aloude Blije Doos. "Daar zitten alleen maar flyers in, is het verwijt dat je overal hoort. Dus heb ik een doos samengesteld waar wél echte cadeautjes in zitten." En ook deze doos werd een knaller. Als we Milou spreken heeft ze zich zojuist een slag in de rondte gewerkt. Met een blos op de wangen zegt ze: "Wat ik daarstraks meemaakte… ik heb in twintig seconden tijd acht servers plat weten te krijgen… De Hippe Doos is zo'n succes; ik had er dertig op voorraad, maar binnen twintig seconden verkocht ik er 220! De klanten logden zó snel tegelijk in bij iDeal dat ze geen melding kregen dat het product uitverkocht was. Nu heb ik dus zelf alle betalingen moeten retourneren, haha! Zag er wel even leuk uit, die bankrekening, maar dat was niet de bedoeling."

Moeder en kind

Met een aanstekelijk enthousiasme vertelt ze: "Ik blijf me waarschijnlijk heel mijn leven richten op moeder en kind. Dat is de enige doelgroep die áltijd geld uitgeeft. Zo is het toch? Moet je eens kijken wat er geld gespendeerd wordt aan baby- en kinderartikelen en alles daaromheen. Geen enkele ouder wil zijn kind tekort doen en doet dus ook aan die koopwoede mee. Er wordt wat afgekocht aan kleertjes, kinderkamerinrichting, maar ook – en dat is voor mij interessant – aan cadeautjes en bijvoorbeeld fotosieraden. Iedereen wil immers het beste voor zijn of haar kind."
De aanstaande moeder heeft er een mooie weektaak aan. Wat heet: "Ik werk vijftig uur per week. Wat me trekt? De vrijheid, natuurlijk. Maar ook dat je voor je brood moet knokken. Alles wat ik aan het eind van de maand op mijn bankrekening heb staan, heb ik echt zelf verdiend. Dat voelt goed."

Je moet passie hebben…

"Concurrentie? Ja, die is er. Er zijn meer van deze webshops. Vaak worden ze gerund door een huisvrouw die dit werk als hobby doet. Daar is niks mis mee, maar als het dan te druk wordt, zie je dat óf de kwaliteit minder wordt óf dat ze het bijltje erbij neergooien. Ik blijf het wél doen, ga er ook iemand bij in dienst nemen, mocht het me boven het hoofd groeien." Doelt Milou op het aanstaande moederschap? "Tuurlijk, hoewel het vaststaat dat ik altijd zal blijven werken, daar twijfel ik geen seconde aan. Ik vind het veel te mooi om eigen baas te zijn. Mijn vriend wordt nog eerder huisvader dan dat ik stop, haha!"
"Ik zeg weleens tegen mijn vrienden hoe makkelijk het is om een eigen bedrijf te beginnen. Maar dat je daarvoor dan wél passie moet hebben en hard wilt werken. Áls die voorwaarden er zijn, kan het zomaar gebeuren dat je bedrijf groot wordt. Wist je overigens dat ik al mijn bedrijven apart inschrijf bij de Kamer van Koophandel. Dat verkoopt later weer makkelijker", schatert ze. "En je moet risico's durven nemen; dat kan alleen als je in je zaak gelooft. Als ik de adviezen van mijn omgeving opgevolgd had, had ik nu nog lang niet zoveel bereikt. Anderen denken namelijk in termen van 'veiligheid', een ondernemer ziet 'kansen'. Dat zal het zijn."

www.hipenhout.nl



IN MEMORIAM

CHRIS KEPSER 1958 - 2017

Markante ondernemer met een groot gemeenschapshart

In de nacht van 21 februari overleed Chris Kepser. Het was plotseling en onverwacht: hij werd slechts 58 jaar oud. Chris Kepser was directeur van het Cuijkse Kepser Pro Metaal en Venrooy Cable Equipment, maar was daarnaast maatschappelijk ook erg betrokken bij de gemeenschap van Cuijk en Sint-Agatha, zijn geboorteplaats.



Bestuurskracht

Met zijn bestuurskracht ondersteunde Kepser de nodige verenigingen en organisaties. En daarbij werden ook zijn creatieve ideeën, netwerk en/of sponsoring ingezet. Zo was hij vijf jaar voorzitter van de Industriële Kring Land van Cuijk en Noord-Limburg. Als bestuurslid en medeoprichter was hij bovendien erg begaan met het project Techno Promo, dat basisschoolleerlingen uit de regio op een laagdrempelige manier laat kennismaken met techniek. Het doel: ze warm maken voor het technisch onderwijs en een eventuele baan in die sector. Chris Kepser had ook de hand in de oprichting van de Vakopleiding Techniek.

Maatschappelijk leven

Het maatschappelijk leven zal Chris Kepser gaan missen, betrokken als hij was bij het wel en wee van Sint-Agatha, het dorp waar zijn vader Harry in 1958 een smederij overnam en die zoon Chris in 1985 op zijn beurt voortzette. De onderneming was inmiddels – in 1977 – verhuisd naar Cuijk en groeide daar verder uit. In Sint-Agatha was Kepser hoofdsponsor van voetbalvereniging VCA en het toernooi Copa del Agatha. In Cuijk maakte hij deel uit van carnavalsvereniging De Nölers, die hem in 1988 uitriep tot Prins Carnaval. De ondernemer was ook aangesloten bij serviceclub Kiwanis Land van Cuijk.

Markant

Markant als hij was had Chris Kepser een duidelijke mening over zaken, kon andere mensen stimuleren om mee te doen en was gezellig in de omgang. Hij had humor en kon volgens ingewijden mensen met een glimlach motiveren. In juni 2008 ontving hij tijdens het vijftigjarig bestaan van zijn bedrijf de Bronzen Leeuw van de gemeente Cuijk voor zijn vele verdiensten voor de gemeenschap. Kepser laat een echtgenote, een dochter en een zoon na.

12 personen **houten tuinset**



€ 699,-

Geïmpregneerd hout
2 banken met leuning
2 banken zonder leuning

Geïnteresseerd en hoort deze set bij u op het terras?
Bel voor een afspraak met: 06-13209109

GROEIEND INFRASCOOP VIERT TIENJARIG BESTAAN EN OPENING NIEUW PAND

‘Succesvol ondernemen kan alleen met visie, passie en goede mensen’



Lukas Rijniers, Patrick van der Zanden, Evelien Cloostermans en Ton Derks (v.l.n.r.).

Infrascoop is een middelgroot MKB-bedrijf werkzaam in de grond-, weg- en waterbouw en is actief van initiatieffase tot uitvoering. In september 2014 overleed Toine Cloostermans, oprichter en eigenaar van het jonge en bloeiende bedrijf. Een moeilijke periode volgde, maar bij het tienjarig bestaan staat de Cuijkse onderneming er uitstekend voor: op 16 maart opent Infrascoop de deuren van een nieuw en groter eigen pand aan de Hork 25 in Cuijk.



Het was een lastige vraag om te krijgen. Maar Ton Derks wist toen Toine Cloostermans naar hem toekwam met het verzoek of hij Infrascoop wilde gaan leiden: dit moet en wil ik doen. “Ik kende Toine al sinds halverwege de jaren tachtig, we hebben veel samengewerkt”, kijkt Derks terug. “Ondanks de vervelende situatie, zag ik het leiding geven aan zo’n mooie en bloeiende onderneming ook als een mooie uitdaging. Ik ben zelf ooit begonnen in de regio bij Boesewinkel in Mook en daarna doorgegroeid bij het grootbedrijf, onder meer 25 jaar bij Dura Vermeer Infra en drie jaar Strukton, waarvan meer dan vijftien jaar in een directiefunctie. Na jaren van sturen op de grote lijnen vond ik het een mooie kans om weer rechtstreeks het hele bedrijf aan te sturen, weer dagelijks direct contact te hebben met onze klanten en medewerkers en nauw betrokken te zijn bij onze projecten. En natuurlijk weer regionaal actief te zijn.”

Infrascoop startte in 2007 met een kantoor met één kamertje. De kleine onderneming had een vliegende start, met dank aan opdrachten van onder andere de gemeente Cuijk en de gemeente Beuningen. Door intensief relatiebeheer – door onder meer actief te zijn in netwerkclubs als de JVC businessclub, de Vastgoed sociëteit Land van Cuijk en de OSRN Businessclub Nijmegen – kwamen hier veel nieuwe gemeentes, projectontwikkelaars, zorginstellingen en grote bedrijven bij. Afgelopen jaar werkte de onderneming aan onder meer de terreininrichting van de nieuwbouw van de gigantische nieuwe fabriek van Danone/Nutrica in Haps, de Van Heemstraweg in Beuningen, de reconstructie van de Bloemerstraat in Nijmegen en de aanleg van de nieuwe kruising Beversestraat/Van Galenweg in Cuijk.

Inmiddels heeft Infrascoop meer dan dertig medewerkers in vaste dienst, en is er een grote flexibele schil; de nieuwe huisvesting aan de Hork 25 in Cuijk was hard nodig voor de groei en verdere ontwikkeling van het bedrijf. Dat Infrascoop het zo goed is blijven doen is te danken aan het netwerk én visie van Derks, die dit samen met het zittende management (projectleider Patrick van der Zanden, hoofd-bedrijfsbureau Lukas Rijniers en Evelien Cloostermans, verantwoordelijk voor de administratie) heeft gerealiseerd.

“Natuurlijk scheelt mijn netwerk een heleboel”, legt de Maldenaar uit. “Maar ik denk dat onze werkwijze het belangrijkste geweest is in de doorstart die we hebben gemaakt. Onze mensen zijn ons kapitaal. Afspraak is bij ons afspraak, we maken verbinding met klant en medewerker en hebben kwaliteit hoog in het vaandel staan. Infrascoop heeft de organisatie van een kleinbedrijf, maar kan de kennis en kwaliteit leveren die vandaag de dag gevraagd wordt. We zijn voortdurend in ontwikkeling om de markt op de juiste wijze te kunnen bedienen. Die mix maakt ons succes. Tegenwoordig kijken klanten niet meer alleen en als eerste naar de prijs, maar ook naar de toegevoegde waarde van een bedrijf. Wij hebben onze eigen vakmensen in dienst, die loyaal en nauw betrokken zijn, verstand hebben van hun vak en oog voor de omgeving en weggebruikers. Dit wordt door onze klanten erg gewaardeerd.”

Tijdens de ‘doorstart’ van Infrascoop was er ook nog ruimte voor nieuwe ontwikkelingen. Derks aarzelde niet toen hij een jaar geleden de kans kreeg om de puinrecycling in het nabijgelegen Katwijk over te nemen. Het was de geboorte van Scoops, dat van begin af aan succesvol bijdraagt aan Infrascoops visie zo duurzaam mogelijk te ondernemen. Dankzij Scoops heeft Infrascoop een bredere grip op de grondstoffenmarkt. Het bedrijf kan onder meer het eigen puin verwerken en hergebruiken, met een korte transportafstand: dubbel duurzaam dus.

Het draagt allemaal bij aan hoe Infrascoop er begin 2017 voorstaat: klaar voor de toekomst, met een goed gevulde orderportefeuille met projecten als Nutricia in Haps en de Niersvlonder in Gennep. Het bedrijf viert op 16 maart met de opening van het nieuwe pand ook het tienjarig bestaan. “Het is op dit moment Infrascoop 2.0”, zegt Derks trots. “Het bedrijf is door een dal gegaan, maar we hebben er alles aan gedaan om hier weer uit te komen. We zijn niet alleen in omzet hard gegroeid, maar werken ook professioneler en met meer structuur. Hierin zijn en blijven onze vakmensen het belangrijkste. We werken met korte lijntjes, doen het samen. Want als je goed werk aflevert en onderneemt met visie en passie, dan komen nieuwe opdrachten vanzelf.”



Project in het centrum van MIll.

JANSEN EN JANSEN MANNENMODE IN GESPREK

‘De klant heeft **hoge**

Het is een oud gezegde: kleren maken de man. Wie wil de man zijn? Wat wil hij uitstralen? Jansen en Jansen Mannenmode vult dat plaatje in. Sinds 1998. De Boxmeerse specialist in mannenmode biedt zakelijke en casual herenkleding. En beseft dat het onderscheidend vermogen in het aanmeten van ‘een goed pak’, maar ook de toebehoren als overhemden, zit in het bieden van service en kwaliteit. Een gesprek.



Die oeroude zekerheid van kwaliteit bieden kent ook de Boxmeerse ondernemer Hans Hutten, die bij Martijn en Teresa Jansen op de koffie komt. Hij was tot 1998 in zijn woonplaats actief en vestigde zich toen met zijn bedrijf, groothandel Foox, in onder meer Venlo. Foox levert 63.000 artikelen voor onder meer bedrijven, instellingen, kantoor en schoonmaak. Aan Jansen en Jansen levert hij al jarenlang de koffie en aanverwante producten, maar bijvoorbeeld ook de automaten. “Al die tijd al doen we samen zaken. En Martijn kleedt mij. Er is een klik.”

‘Toegekende waarde’

Martijn Jansen richt zich op de lokale markt. En dat is wat hem betreft het Land van Cuijk. “Je kunt je ook daarbuiten willen begeven, maar dat werkt niet. Er zijn méér mannenmodezaken dan wij, maar hier in onze regio kunnen we werkelijk iets toevoegen. Zo voelen wij het.”

Hans Hutten ziet een soortgelijke beweging bij zijn bedrijf: “Vroeger waren wij een regionale grossier met een landelijke dekking. Tegenwoordig zie ik ons als landelijk grossier met een regionale uitstraling. Met zes vestigingen hebben we nog steeds landelijke dekking, maar vanuit elk van die vestigingen kunnen we in maximaal een uur de klant bedienen. Want de koffieautomaat mag nooit stilvallen... Martijn heeft precies dat servicegerichte. Ook daarom passen wij goed bij elkaar. Ik praat niet – zoals iedereen tegenwoordig – over toegevoegde waarde. Ik noem het liever ‘toegekende’ waarde: wat vindt die klant nou zélf van jou?”

Hoge verwachtingen

Martijn Jansen herkent het: “Als klanten van te voren laten weten dat ze bij mij in de winkel willen komen, dan ga ik direct aan de slag: zoek dingen uit en leg alvast combinaties klaar. Dat wordt gewaardeerd. De klant van tegenwoordig is heel goed voorbereid en heeft nóg hogere verwachtingen. En weinig tijd: hij wil snel en doeltreffend bediend worden. Die eerste indruk in de winkel moet dus goed zijn. Meteen.” En dan is er de service. “We vermaken uiteraard kleding en die wordt dan desgewenst op locatie bezorgd. Of we kleden hele verkoopteams aan. Dan rijd ik met een rek vol kleding naar zo’n bedrijf. Meet ik hun vertegenwoordigers ‘in’, bijvoorbeeld in de pauzes van een werkoverleg. Zo kan iedereen door.”

verwachtingen’



Hans Hutten
Drie keer anders gekleed

Shop-in-shop

“Ja, de klant gebruikt internet voor het ‘huiswerk doen’, maar in het kopen komt het toch vaak op dat persoonlijke contact uit. Een kostuum koop je niet zomaar online. Andersom is internet ons belangrijkste medium geworden op marketinggebied. Het is mijn etalage. Koopzondagen, acties, nieuwsbrieven; we doen het allemaal via de website en social media.” En Martijn Jansen omarmt noviteiten. Zo opende in januari de StraightRazors Barbershop als shop-in-shop bij Jansen en Jansen. De eerste barbershop in Boxmeer. Meteen een succes. “En ik krijg er jonge mannen door binnen met een goede smaak voor mode: dát zijn mijn toekomstige klanten. Dat houdt de zaak levendig!”

www.jansenenjansen.nl
www.foox.nl

SCHADENET VAN EEDEN



Nico van Eeden
Eigenaar

‘Je kunt schades verplaatsen óf oplossen. **Wij doen het laatste**’

Bijna drieënhalf jaar moesten Nico van Eeden en zijn medewerkers uit de voeten zien te komen op een noodlocatie. Een ongewoon lange tijd, veroorzaakt door getouwtrek met de verzekeringsmaatschappij, die maar niet wilde uitkeren na de fatale brand op 13 augustus 2013. Groen licht kwam er dan eindelijk toch, in mei van het vorig jaar. Daarna werd de wederopbouw van het pand aan De Hork (waarvan alleen het kantoorgedeelte bespaard was gebleven) voortvarend opgepakt. Wat heet: Schadenet Van Eeden loopt als vanouds voorop.

Sinds 2 januari is het bedrijf weer back in business op de vertouwde locatie. De tweede gele motorkap vol met handtekeningen staat op kantoor als gelukwens. Die krijgt een plek naast de eerste, gekregen bij de verhuizing naar De Hork in 2003. Twintig jaar eerder begon Nico van Eeden een eenmansbedrijf op de Lange Beijerd in Cuijk, voornamelijk in schadeherstel en het spuiten van auto's. 'Strak en Stralend' werd 'Schadenet'.

Perfect gerepareerd. Punt

Het gloednieuwe bedrijfspand is één van de modernste panden in de regio. Van de maar liefst 21 werkplekken zijn er veertien uitgerust met een hefbrug. Nico van Eeden: "Wij mogen onszelf een gerenommeerd schadeherstelbedrijf noemen. Als het gaat om nieuwe systemen en technieken lopen wij inmiddels weer voorop. We mogen zonder overdrijving stellen dat we bij de top horen. Klanten die zeggen dat het 'niet zo nauw komt', wil ik niet bedienen. Want ooit gaat die auto naar een andere eigenaar en dan komt de onvermijdelijke opmerking 'wie dat nu wel weer niet gerepareerd heeft?' En dan ben je alsnog onderwerp van discussie. Die ruimte bied ik niet: het moet perfect gerepareerd worden, punt. Klanten hebben een probleem en dat kun je óf verplaatsen óf oplossen. Wij doen dat laatste."
De aansluiting bij Schadenet, een keten van zo'n honderd bedrijven, zorgt voor een vlotte afwerking, met zo weinig mogelijk aanspreekpunten. "We werken voor tachtig procent met gestuurde schadestroom vanuit de verzekeringsmaatschappijen. Ons lidmaatschap van Schadenet betekent automatisch dat een hoog kwaliteitsniveau is gegarandeerd. De klant heeft er geen omkijken naar en geld voorschieten voor de reparatie hoeft niet. Ook leasemaatschappijen verwijzen schadeauto's naar ons door. Naast gestuurde schadestroom weten veel andere opdrachtgevers ons te vinden, zoals restaurateurs. Die kloppen uiteraard niet bij de eerste de beste aan."

Nieuw: smartcabines

Nico van Eeden is vanzelfsprekend in zijn nopjes met de nieuwe hal. "We zijn veel efficiënter ingericht dan voorheen. We passen nieuwe reparatietechnieken toe, zoals het werken in smartcabines. Dat scheelt veel – logistieke – tijd en dus geld. Je moet weten dat zeventig procent van de schades cosmetisch is. In een smartcabine zijn alle gereedschappen en materialen aanwezig om zo'n schadeauto te kunnen herstellen. Er kan zelfs in gespoten worden. Zo'n voertuig hoeft dus niet langer verplaatst te worden. En dankzij nieuwe lakken met versnelde uitharding hebben we veel minder stookkosten. Door het hogere vaststofgehalte in de lakken is het verbruik van vluchtige stoffen bovendien verder teruggedrongen."
Ook op het herstellen van meer dan uiterlijke schades is Van Eeden ingericht. Zo is er een hypermoderne 3D-uitlijnbank waar menig garagebedrijf jaloers op zou zijn. Belangrijk voor de ondernemer: Nico van Eeden en zijn dertien medewerkers hebben minimaal vijftien vervangende auto's beschikbaar. Een ondernemer is bij schade dus meteen weer op weg. Nico van Eeden weet als geen ander hoe belangrijk het is om weer 'back in business'te zijn.

www.schadenetvaneeden.nl









BEDRYVIG 2017

Bedrijvig Land van Cuijk & Noord-Limburg

Hét regionale netwerkevenement

13 & 14 SEPTEMBER

2.400 zakelijke bezoekers

INSPIRERENDE THEMABIJEENKOMSTEN

120 exposanten

Uniek beursconcept met spraakmakende speeddatesessies

5.000 m² bruisende beursvloer

BEDRIJVIGBEURS.NL

COLUMN



Anton Loeffen
Automatiseringsadviseur

Luistervink

"Alexa, bestel wc-papier", "Alexa, zet de thermostaat op 20 graden", "Alexa, speel Bob Marley's No woman no cry". Wie is die voetveeg Alexa die zich zo laat commanderen? Alexa is een digitale assistent voor thuis.

Het meest populaire product van Amazon de afgelopen feestdagen was de Amazon Echo, een mooi vormgegeven cilindervormige speaker met zeven ingebouwde microfoons. Je zet 'm in je woonkamer en stuurt 'm volledig met je stem. De intelligente assistent reageert op het woord 'Alexa'. De Echo is via Wifi met je internet verbonden en kan dus informatie voor je opzoeken, muziek afspelen, je Outlook-agenda raadplegen of een pizza bestellen. Maar ook alle met Wifi verbonden apparaten in je huis aansturen, zoals je Philips Hue-verlichting en je NEST-thermostaat.

De Echo is een slim product waarin de eerste basale vormen van kunstmatige intelligentie zijn geïntegreerd. Inmiddels zijn er meer dan acht miljoen Echo's verkocht. Daardoor ontvangt Amazon een continue stroom van interessante informatie. Want Echo leert je muziekvoorkeuren, algemene interesses, koopgedrag, apparaten in huis en wanneer je thuis bent of gaat. Met die informatie kan Amazon de zogenaamde skills van Alexa voortdurend verbeteren en bovendien beter op jouw persoonlijke voorkeuren afstemmen.

Natuurlijk kun je de Echo op 'mute' zetten maar wie zegt ons dat Amazon toch niet de hele dag meeluistert? De verwachting is dat iedereen wel een digitale assistent in huis wil waar je simpelweg maar tegen hoeft te praten om iets voor elkaar te krijgen. Als het zover komt dan zijn er vast ook nog andere geïnteresseerden om in elk huis mee te luisteren.

Eshgro
0485-47 61 93
a.loeffen@eshgro.nl
www.eshgro.nl

BHV BIJ FITLAND!

'Een ervaring rijker op het gebied van veiligheid'

Daphne Peeters, verantwoordelijk voor de afdeling BHV, streeft ernaar binnen de Fitland Groep de Experience 'binnen Fitland breed gedragen' toe te passen op BHV-cursisten.

Fitland XL Mill is al jarenlang actief op het gebied van bedrijfshulpverlening (BHV). Wij streven ernaar de theorie en de praktijk continu af te wisselen, dit om de soms stoffige theorie in de praktijk meteen tot uiting te laten komen. Voor de veiligheid van werknemers en bezoekers is het van essentieel belang de veiligheid goed in kaart te hebben. Ook op het gebied van cursussen willen wij een compleet aanbod kunnen neerleggen bij onze cursisten. Denk hierbij aan: EHBO, cursus ploegleider, Hoofd BHV, Eerste hulp bij werken met kinderen, VCA en een cursus voor het behalen van een heftruckcertificaat. Daarbij specialiseren wij onszelf door cursussen op maat te verzorgen en is het zelfs mogelijk de cursus op locatie te volgen. Fitland streeft in samenwerking met het Duurzaam Bedrijven Overleg (DBO) naar een zo hoog mogelijk veiligheidslevel binnen organisaties.
Wilt u gebruik maken van onze helpende hand rond de optimalisatie van veiligheid en hulpverlening binnen uw organisatie, dan nodig ik u graag uit voor een vrijblijvend gesprek.
Preventief oefenen is functioneler dan na afloop tot de conclusie komen dat een cursus belangrijk is!



Fitland XL Mill
Hoogveldseweg 1
5451 AA Mill
0485-455000
06-46303385
Daphne.Peeters@fitland.nl
www.fitland-bhv.nl

INZAKEN.NL



‘Papieren’ magazine wordt **crossmediaal**

In de nazomer van 2015 verscheen de eerste editie van het ondernemers-magazine InZaken Land van Cuijk & Noord-Limburg. Het was een initiatief van Robert Hermens, eigenaar van Bureau Spraekwater. Het betekende het begin van een succesvolle doorstart van het magazine Bedrijvig Land van Cuijk & Noord-Limburg, waarmee een deel van de nieuwsvoorziening voor de ondernemende regio werd veilig gesteld.



Maar InZaken wil méér betekenen. Om optimaal te faciliteren in de hierboven genoemde nieuwsvoorziening is een crossmediale aanpak noodzakelijk. Dat gebeurt met het online platform **www.inzaken.nl**. Een kwalitatieve vindplaats met relevante informatie voor ondernemers uit, of geïnteresseerd in, de regio Land van Cuijk en Noord-Limburg. Met dagelijkse berichtgeving naast een interactieve aanpak. Denk hierbij aan een koppeling met relevante social media, nieuwsbrieven en een mogelijkheid voor een persoonlijk virtueel netwerk. Zo kan razendsnel informatie uitgewisseld worden. Inzaken.nl vormt daarmee een actuele weergave van het ondernemersklimaat van de regio. Door de opbouw van kwalitatieve data wil het platform een prominente rol verwerven in relevante zoekmachines. Dat moet de vindbaarheid van ondernemers én de regio verbeteren. Met overzichten van vestigingsmogelijkheden, een ondernemersdatabase, netwerkmogelijkheden, businessagenda's en ondernemersnieuws beoogt inzaken.nl een dagelijkse ontmoetingsplaats te worden van in onze regio geïnteresseerde ondernemers.

Kansen

Inzaken.nl is een extra mogelijkheid voor ondernemers en bestuurders om relevante berichtgeving te delen en te lezen. Daarnaast is het een inspiratieplaats om netwerken te onderhouden en verder uit te breiden. Publicaties in het magazine worden natuurlijk ook gepubliceerd via het platform. Hierdoor is het van toegevoegde waarde in de bestaande relatie met de 'analoge' InZaken Land van Cuijk & Noord-Limburg.
Of, zoals Robert Hermens het zelf zegt: "Het is goed om één op één de vernieuwde mogelijkheden voor samenwerking in 2017 te bespreken. Mijn insteek? Continuering van de afspraken die we hebben gemaakt, waarbij de crossmediale aanpak een extra mogelijkheid is waar de ondernemer als bestaande relatie op meelift. Ik laat me graag uitnodigen om van gedachten te wisselen."

www.inzaken.nl

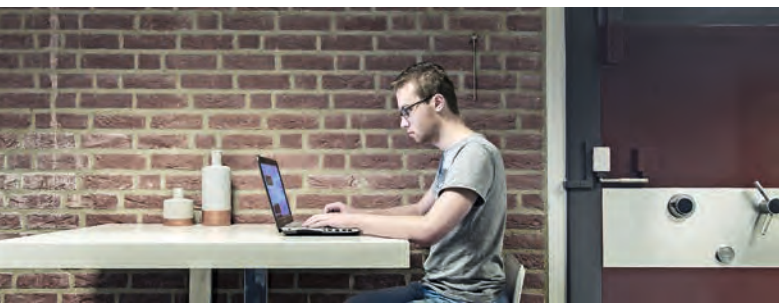
IBN ARBEIDSINTEGRATIE







Corina Kersten
accountmanager





Werken & Leren-traject **kent alleen winnaars**

Werken aan werk. Met het Werken & Leren-traject, dat samen met werkgevers is opgesteld om vakkrachten op te leiden, timmert IBN Arbeidsintegratie nadrukkelijk aan de weg als bemiddelaar voor de totale arbeidsmarkt. Voor een nog betere match tussen medewerker en het bedrijfsleven. Reïntegratie die meer dan ooit op maat is, met daarbij een unieke baangarantie. De slagingskans wordt vergroot door puur maatwerk te leveren. En daar is IBN van oudsher sterk in. Het Werken & Leren-traject kent daardoor alleen winnaars.

Met een grote diversiteit aan medewerkers in verschillende functies en branches heeft IBN al meer dan duizend mensen in verschillende functies bij zeshonderd verschillende werkgevers in de regio gedetacheerd. Denk bijvoorbeeld aan de vele postbezorgers, receptionistes, huismeesters, administratief medewerkers, lossers, maar ook krachten die als werkondersteuner verschillende medewerkers in hun werk bijstaan. Met de Werken & Leren trajecten hoopt IBN nog meer soorten vakkrachten te kunnen gaan leveren.

Tekort aan goede vakkrachten

Edwin Keulen, manager Talent & Werk bij IBN Arbeidsintegratie, legt het uit: “Wij merken dat werkgevers – niet alleen in onze regio, maar in heel Nederland – een tekort hebben aan goede vakkrachten. Scholieren die met diploma van de middelbare vakopleidingen komen, matchen niet volledig met wat bedrijven wensen. Daarnaast zijn er veel mensen werkzaam in een kansarm beroep. Zij hebben vaardigheden en kennis die, niet meer aansluit bij wat de markt vraagt. Of doordat zij altijd eenzijdig of specifiek werk hebben gedaan, zoals bankmedewerkers, wat recent in het nieuws is geweest. Werk waarvoor bovendien steeds minder mensen nodig zijn.”
Het gaat dus zeker niet altijd om de laagst opgeleiden, maar ook om middenkader. “Maar bovengenoemde problemen spelen natuurlijk voorál voor mensen die al zonder werk zitten. Zij vinden nóg moeilijker aansluiting”, klinkt het.

Kansrijke sectoren

Voor deze groepen wil IBN Arbeidsintegratie een rol van betekenis spelen. “We hebben allereerst gekeken naar wat de kansrijke sectoren zijn voor de regio Noordoost-Brabant. Dat zijn logistiek, bouw (met name schilders), beveiliging, procestechniek en ict. Voor deze sectoren hebben wij een bemiddelingsprogramma opgesteld, met als uitgangspunt werken en leren tegelijk. Er wordt dus opgeleid op de werkplek. Uniek is daarbij dat we een baangarantie bieden.
En het is al even bijzonder dat wij, die ons normaal focussen op de Participatiewet, nu ook andere mensen uit de markt bemiddelen. In feite bestrijken we nu de hele arbeidsmarkt.”
Wat gebeurt er vanaf het moment dat een werkgever bij IBN Arbeidsintegratie aanklopt? “Uiteraard willen we exact weten wat voor medewerkers gewenst zijn”, aldus Edwin Keulen. “Maar wij vragen ook of er binnen het bedrijf krachten zijn die deze (jonge) krachten mee willen opleiden. Het aloude leermeester-gezel-model was in dat opzicht zo slecht niet. Vervolgens werven wij deze mensen. Daarvoor zetten we tegenwoordig ook veelvuldig social media in, zoals Facebook en Twitter. De mensen die zich melden, worden getest, waarna we een individueel scholingsplan opstellen. Dit doen we opnieuw samen met de werkgever. Daarbij wordt dus de baangarantie gegeven via onze eigen detacheringsconstructie.”

Risicoloos in zee

Het project is begonnen met pilots voor de ict-sector, vervolgt Corina Kersten, accountmanager. “Dankzij subsidie uit het sectorplan Arbeidsmarktregio Noordoost-Brabant en de samenwerking met AgriFood Capital kunnen we werkgevers compenseren voor de opleidingskosten die zij maken, en voor het doorgaans aanvankelijke productieverlies. De combinatie van opleiden en detacheren werkt heel mooi. Via de detacheringsconstructie kunnen andere partijen risicoloos met ons in zee. Zo hebben zij twee jaar de tijd om te bekijken of de klik er is. En de werkgeversverplichting ligt bij ons. We praten geïnteresseerde of potentiële werkgevers graag bij. Zij kunnen bellen met 0413 – 28 21 14.”
“Nog iets unieks: het maakt mensen zelfstandiger. Iedereen die op de arbeidsmarkt is, moet beseffen dat men zichzelf aantrekkelijk(er) dient te maken voor die markt. Zij vraagt er immers om. Je bent nooit uitgeleerd en staat sterker als je meer te bieden hebt. En het is nóg beter als je uit die uitkeringspositie weg kunt blijven. Juist daarom is dit nieuwe project zo belangrijk.”

www.ibnarbeidsintegratie.nl



Mr. M.G. Spijker
Advocaat

GH advocaten
0485-56 16 46
mspijker@ghadvocaten.nl
www.ghadvocaten.nl

Zieke werknemers en slapende arbeidsovereenkomsten

In een eerdere column schreef ik dat door de invoering van de Wet werk en zekerheid (Wwz) het arbeidsrecht ingrijpend is gewijzigd. In de praktijk zijn werkgevers en werknemers nog steeds bezig hun weg te vinden in deze nieuwe wet- en regelgeving. Een belangrijke wijziging is dat iedere werknemer die twee jaar of langer in dienst is bij dezelfde werkgever en wiens arbeidsovereenkomst wordt beëindigd, in principe recht heeft op een zogenaamde 'transitievergoeding'.

Maar wat nu als sprake is van een werknemer die twee jaar ziek is geweest en ten aanzien van wie de loondoorbetalingsverplichting is geëindigd? Heeft deze werknemer dan ook nog recht op de transitievergoeding bij beëindiging van zijn arbeidsovereenkomst? Het antwoord op deze vraag is: ja. Veel werkgevers vinden dit echter te gortig.
Een werkgever kan er echter voor kiezen om een dergelijke arbeidsovereenkomst niet te beëindigen, maar om deze 'slapend' te houden. Er bestaat immers geen verplichting voor de werkgever om deze arbeidsovereenkomst te beëindigen. Wel bestaat dan het risico dat later passend werk beschikbaar komt. Dit zal dan aan deze werknemer moeten worden aangeboden. Ook kan de werknemer op eigen initiatief om terugkeer tot de werkvloer verzoeken, als hij voldoende is hersteld. Het in stand laten van een arbeidsovereenkomst, louter met het doel om geen transitievergoeding te hoeven betalen, is om die reden soms minder gewenst.
Onder meer om aan deze gekunstelde praktijk een eind te maken, heeft de wetgever aangegeven dat hij van plan is om een aantal wijzigingen aan te brengen in de Wwz. Concreet is het plan om werkgevers een vergoeding te bieden wanneer een zieke werknemer na twee jaar aanspraak maakt op een transitievergoeding. Werkgevers: wakker worden dus, deze problemen zijn te voorkomen!



Pierre Hermans
Ondernemer

'De een kan niet zonder de ander…'

Begin dit jaar overleed zuster Agneta. Zij was ooit de hoofdzuster van de Zusters van Julie Postel in Boxmeer. Ik heb haar goed gekend. Agneta ging als kind naar het klooster en heeft zich vanaf toen volledig onvoorwaardelijk ingezet voor de medemens. Sober leven en niks eisen. Ik heb respect voor het offer dat zij aanvaard heeft. Dag en nacht met medezusters onder andere gebouwd aan wat nu het Maasziekenhuis is. Eind 19e eeuw zijn haar voorgangsters al vanuit Frankrijk naar Boxmeer gekomen om hier zieken en stervenden bij te staan. Nooit piepen en geen inkomen of snipperdagen.

Agneta had humor en hield van gezelligheid. Met buren hebben we haar regelmatig uitgenodigd om bij ons te komen eten en een glas wijn te drinken. Tot twee maal toe zijn we zelfs met haar naar het moederklooster in Frankrijk geweest. Ook hier genoot ze van en ze vertelde dan volop over haar leven. Op haar sterfbed heb ik nog een gedicht voor haar voorgelezen. En aan de hand van dat gedicht vertelde ze dat ze met een voldaan gevoel terugzag op haar leven.

Recent overleed Chris Kepser. Ook hij heeft zich ingezet voor de gemeenschap, maar dan als zakenman. Chris hielp weer met zijn contacten en financiële middelen. Maar ook hij deed dit vanuit zijn hart. En ook hij hield van mensen. Dat deed hij al van jongs af aan. Ik weet dit omdat wij samen in dezelfde kleuter- en basisschool gezeten hebben. En ook Chris had humor. Hij bezat de gave om met een glimlach én mensen te motiveren samen iets te creëren én mensen duidelijk te maken wat hij wilde.
Chris was uitermate plezierig in de omgang en verveelde nooit. Afscheid van twee mensen die ieder op hun eigen manier hun bijdrage aan de maatschappij geleverd hebben.



Bouwien Janssen-Kuijpers
Directeur Bedrijven,
Rabobank Land van
Cuijk & Maasduinen

Verbinden, vernieuwen en samenwerken, daar draait het om

Om een actieve bijdrage aan lokale vraagstukken te leveren, brengt Rabobank regionale uitdagingen en kansen jaarlijks in beeld in een regioscan. Doel van deze scan is regionale sterkten en zwakten zichtbaar te maken, om vervolgens vanuit een dialoog met verschillende partijen mogelijkheden te creëren of op zoek te gaan naar oplossingen.

Uit de scan voor het Land van Cuijk en Maasduinen komt vooral de leefomgeving als grote kracht van de regio naar voren. De sociale cohesie is groot. Inwoners ervaren een sterke binding en hebben veel contact met hun buren, vrienden en familie. Een cohesie die we wellicht ook op andere vlakken uitstekend kunnen benutten. Want als we kijken naar de demografische en de economische ontwikkeling, dan liggen er in die cohesie zeker kansen. In samenwerking tussen bedrijven bijvoorbeeld. Tussen sectoren. En tussen jong en oud.

Verbinden, vernieuwen en samenwerken, daar draait het om. Is het daarvoor nodig om je business te richten op de Randstad, het Ruhrgebied of andere regio's met een sterk ontwikkelde industriële of zakelijke basis? Nee. Integendeel zelfs. Het Land van Cuijk en Maasduinen biedt alles wat een moderne ondernemer nodig heeft. We zijn hier écht van alle markten thuis. Mee eens? Dan spreken we u graag op het Business Event 2017 op 6 april a.s. Een andere mening? Dan moet u zeker naar BE2017 - the market place to be - komen.



Mr. Ramon van Schijndel
Notaris

Notariskantoor Teeuwen te Boxmeer
0485-57 34 72
notaris@notaristeeuwen.nl
www.notaristeeuwen.nl

Out of the Box denken kan lonend zijn!

Het vuurwerk van enige tijd geleden bracht ons niet alleen een nieuw jaar, maar ook nieuwe fiscale regels die vooral voor uw spaargeld nadeliger kunnen uitpakken. Vroeger was er slechts één tarief, nu zijn er drie tariefschijven met oplopende percentages tot 1,61 %. Hoe meer spaargeld er is, hoe hoger de belastingdruk.

Door deze gewijzigde tarieven kan het nu eerder voordeel opleveren om vermogen uit uw Box III weg te halen en onder te brengen in een andere Box. Dit kan bijvoorbeeld door het oprichten van een zogeheten Spaargeld BV. Wanneer u een bv opricht, daar uw spaargeld in onderbrengt en vanuit de bv gaat beleggen, wordt er in eerste instantie vanuit Box II belasting geheven over het daadwerkelijke rendement, niet over het vermogen zelf.

Dit betekent dat als u onverhoopt een jaar geen rendement heeft, u dat jaar geen belasting betaalt. Zou u echter in een bepaald jaar geen rendement halen met uw spaargeld in Box III, dan wordt er toch belasting geheven.

Zijn er ook nadelen? Jawel. Een bv brengt extra kosten met zich mee die u niet zou hebben als u uw spaargeld op de bank zou laten staan. Via het handelsregister is een bv bovendien meer in de openbaarheid dan uw spaarrekening. Ook zijn er extra handelingen nodig om het geld weer naar u in privé te krijgen. Toch kan het 'wisselen van Box' door het oprichten van een bv voor uw spaargeld fiscale voordelen met zich meebrengen. Wilt u hier meer over weten? Neem contact met ons op! Kijk voor ons gratis spreekuur op onze website.

Wilt u meer weten over de Businessclub JVC Cuijk of wilt u lid worden? Surf dan naar www.bcjvccuijk.nl U kunt ook reageren via de telefoon: 0485 - 31 44 61 of mail naar businessclub@jvccuijk.nl

Businessclub JVC Cuijk



De Businessclub JVC Cuijk biedt een platform voor ondernemers om elkaar te treffen en om zakelijk nieuws met elkaar uit te wisselen. De formule die gehanteerd wordt is even simpel als succesvol: Ondernemers voor Ondernemers.

De Businessclub JVC Cuijk, opgericht in 1993, is onlosmakelijk met JVC Cuijk verbonden en vervult als zodanig haar sociaal maatschappelijke rol in de regio. Met meer dan 120 aangesloten bedrijven is de businesslub een groot ondernemersplatform binnen het Land van Cuijk. De Businessclub JVC Cuijk staat voor kwaliteit en creëert bedrijfseconomische en maatschappelijke waarde voor al haar leden. Dit doet men ondermeer door invulling te geven aan kwalitatief goed verzorgde evenementen, die een mix zijn van informatieve thema's maar ook de ruimte bieden om op informele wijze contacten te leggen.

Het nieuwe jaar starten we met nieuw elan en zullen we samen met de leden invulling geven aan vele evenementen die zich kenmerken in een gezonde balans tussen informatieve sessies en informele bijeenkomsten. Dit alles om uw zakelijk netwerk uit te breiden en verder te versterken in de regio.







Voor de evenementen houd u de website in de gaten. Tevens kunt u zich aanmelden voor onze facebook pagina: BUSINESSCLUB JVC CUIJK

De huidige leden van de Businessclub JVC Cuijk zijn:

2P Vastgoed BV
A&A bemiddeling
Aben Reclame
Adviseerik
AGN Business Internet
Ap-Art Men Women
PURA Catering
Auto Hulpdienst Ben Heiltjes
Autobedrijf Jos Bongers
Autoschade Bert Verweijen
Axender B.V. locatie Cuijk
Bakkerij Loeffen
BCP Bouw
BDO Accountants & Adviseurs
Belvisie
BizzMizz
BGM Groep B.V.
Bol Accountants
Bronsgieterij Kemner
Brouwketel
Colhof
Colt International
Connector Consultancy Group
Created
DataiD Nederland
de Weijer
De Beleving
De Gevelmeesters
Den Brok Tegelzettersbedrijf
DJM Bedrijfsdiensten
Ebben Inspyrium
Nijmegen Business
Electrotechnisch Buro Nabuurs
Elektra Plus
Expert Cuijk
Fitland Mill
Flexpoint
Gebr. Janssen Installatie
Golfbaan Bleijenbeek
GS Lijmwerken B.V.
Hagemann Fotografie
Hans van Gemert Banden
Hekkelman Advocaten
Holtkamp Beheer en Beleggingen
Hofmans Tapijten Cuijk
Hofmans van Benthum Fysiotherapie
Hutten
IBN Arbeidsintegratie
Infrascoop Grond-, Weg- en Waterbouw
ING Bank
InZaken Land van Cuijk & Noord Limburg
Jako Groep
Jobs for Work
Juwelier Verlinden
Keukens & Interieurbouw Rein Klomp B.V.
Keurslagerij & Catering W. Hermanussen
Kika Holland
Kozijn Garant B.V.
Leap The Innovation Agency
Luxaflex Nederland
Makelaardij Twan Poels Manders
Makelaardij Martijn Willems B.V.
Media Mail
Nieuwenhof-Hulsen
Levas Beheer B.V.
Video4commerce
Nabuurs Autobedrijven
Nabuurs Logistiek
OOvB Adviseurs en Accountants
Partycentrum de Bond
Pelzer schoonmaakbedrijf
Peter en Ans Schaap Spelverhuur
Primera Succes
Prime Time Eventrealization
Rabobank Land van Cuijk en Maasduinen
Reginaal Bedrijvenpark Laarakker C.V.
Remmen & Spiertz Advocaten
Renske Natuurlijke Diervoeding
Ricoh Document Center Nijmegen
Rinico Tentenverhuur
Rossen Leiendak
Schade Net Van Eeden
Schouwburg Cuijk
Securitas
SKT Cuijk
Slaapsfeer
Slooten van den Bogaart Accountants
Stichting Dagbesteding Cuijk
Taxibedrijf van Dijk
Top Beveiliging B.V.
Toyota Oostendorp
Total Solution Provider B.V.
Stam en de Koning Bouw B.V./Van Bergen Bouw
van de Ven Belasting-adviseurs
van den Munckhof B.V.
van der Valk Hotel Cuijk
van Kempen Advocaten
van Kesteren Riool-techniek B.V.
van Haren Installaties
VDP Beveiligingstechnieken
Volvo Rutten Boxmeer
't Wapen van Beers
de Persgroep
Werkpool Flex
Wilhelmientje Bloemsier-kunst
SIENN
XXS Kinderopvang
Zicht, risico- en verzekeringsadviseurs

vormgeving: Inpladi bv, Cuijk

www.bcjvccuijk.nl Businessclub JVC Cuijk

Beleef zelf en met uw zakenrelaties de top van het amateurvoetbal bij JVC Cuijk

ONTDEK DE WERELD VAN KOFFIE

VAN TIENEN drankautomaten B.V. is sinds 1973 uitgegroeid tot een bedrijf waar u terecht kunt voor iedere gewenste koffieoplossing. Buiten ons grote assortiment A-merk apparatuur en A-merk producten, bieden wij nog veel meer!

SMAKEN VERSCHILLEN!

Koffie, Espresso, Latte Macchiato, Cappuccino, Café latte, Café au lait? Voor al deze koffievariaties is Van Tienen uw perfecte partner.
De mogelijkheden zijn eindeloos. Ontdek het op www.vantienen.nl of bel ons voor meer informatie: 085 - 20 20 720.









DE JUISTE MACHINE

De lekkerste koffie variaties worden gezet door de beste machines. Daarom heeft Van Tienen een eigen lijn machines opgezet om u de beste koffie ervaring te kunnen bieden.
Meer dan 40 jaar ervaring... Dat proef je!

10N espresso · Plaitiz · jura · RENEKA · WMF · VEROMATIC INTERNATIONAL · Simon Levelt · D·E · Nestlé PROFESSIONAL

Voederheil 6A Zeeland | T: 085 - 20 20 720 | WWW.VANTIENEN.NL

Van Tienen drankautomaten
voor een vers kopje koffie

BEDRYVIG 2017

Bedrijvig Land van Cuijk & Noord-Limburg

13-14 SEP.

MELD U NU AAN!

bedrijvigbeurs.nl